

NACIONES UNIDAS

CONSEJO  
ECONOMICO  
Y SOCIAL



GENERAL

E/CEPAL/G.1104

29 de mayo de 1980

ORIGINAL: ESPAÑOL

CEPAL

Comisión Económica para América Latina

RELACIONES ECONOMICAS ENTRE AMERICA LATINA Y PAISES MIEMBROS  
DEL CONSEJO DE ASISTENCIA MUTUA ECONOMICA (CAIME)  
INFORME DE LA SECRETARIA DE LA CEPAL



## NOTA

Este informe forma parte de la serie de estudios elaborados en el marco del proyecto conjunto CEPAL/UNCTAD/PNUD sobre "Relaciones económicas entre América Latina y países miembros del Consejo de Asistencia Mutua Económica" (CAME). La serie completa incluye los siguientes textos de secretaría y estudios de países:

Informes de secretaría:

- "Relaciones económicas entre América Latina y países miembros del Consejo de Asistencia Mutua Económica", Informe de la secretaría de la CEPAL. (E/CEPAL/G.1104).
- "Relaciones comerciales y económicas entre los países de América Latina y los países miembros del Consejo de Asistencia Económica Mutua", Estudio de la secretaría de la UNCTAD. (TD/243/Sup.2).

Estudios de países:

- Argentina, Informe del Sr. Enrique Estremadoyro, Consultor, con la colaboración del Sr. Rodolfo Haro. (E/CEPAL/PROY.4/R.3).
- Bulgaria, Informe del Sr. Robert Vassilev, Consultor, con la colaboración estadística de la Sra. Svoboda Tosheva. (E/CEPAL/PROY.4/R.4).
- Colombia, Informe de la Sra. Marta Lucía Gómez B., Consultora. (E/CEPAL/PROY.4/R.2).
- Costa Rica, Informe del Sr. Gérard Fichet. (E/CEPAL/PROY.4/R.5).
- Cuba, Informe de los señores Oscar Pino Santos y Osvaldo Martínez M., Consultores, con la colaboración estadística del Sr. Miguel A. González L. (E/CEPAL/PROY.4/R.6).
- Checoslovaquia, Informe del Sr. Daniel Lhotsky, Consultor, con la colaboración del Sr. Vladimir Horak. (E/CEPAL/PROY.4/R.7).
- Hungría, Informe del Sr. Bela Kadar, Consultor, con la colaboración estadística del Sr. Gyorgy Kollath. (E/CEPAL/PROY.4/R.8).
- México, Informe del Sr. Gérard Fichet. (E/CEPAL/PROY.4/R.1).
- Perú, Informe del Sr. Enrique Estremadoyro, Consultor. (E/CEPAL/PROY.4/R.9)

/- Polonia

- Polonia, Informe del Sr. Olgierd Podobinski, con la colaboración estadística del Sr. Tadeusz Kania. (E/CEPAL/PROY.4/R.10).
- Rumania, Informe del Sr. Constantin Mecu, Consultor, con la colaboración estadística del Sr. Mircea Miclea. (E/CEPAL/PROY.4/R.11).
- Unión Soviética, Informe del Sr. Romuald G. Tomberg, Consultor, con la colaboración estadística del Sr. Víctor I. Komarkov. (E/CEPAL/PROY.4/R.12).
- República Democrática Alemana, Informe del Sr. Heinz Bleckert, Consultor, con la colaboración estadística del Sr. Eberhard Köhler. (E/CEPAL/PROY.4/R.13).

#### Compilaciones

- Bases contractuales de las relaciones económicas entre países de América Latina y países miembros del CAME. Recopilación de convenios, acuerdos y protocolos vigentes. (E/CEPAL/PROY.4/R.14).
- Información sobre la organización institucional de los países miembros del CAME para las relaciones económicas externas (E/CEPAL/PROY.4/R.15).
- "Relaciones económicas entre los países de América Latina y los países miembros del Consejo de Asistencia Mutua Económica (CAME)", del Sr. Evgueni Kossarev, con la colaboración estadística de los señores Hernán Opazo y Juan Leporati. (E/CEPAL/PROY.4/R.16).

# BIBLIOTECA NACIONES UNIDAS MEXICO

- iii -

## I N D I C E

	<u>Página</u>
1. Aspectos Generales .....	1
2. El comercio global de los países del CAME....	3
3. El intercambio con el CAME en el comercio total de América Latina .....	8
4. Aspectos institucionales .....	17
5. Bilateralismo - Multilateralismo .....	24
6. Consideraciones finales .....	32

ANEXO ESTADISTICO

/1. Aspectos



**1. Aspectos Generales**

Los países europeos miembros del Consejo de Asistencia Mutua Económica (CAME), a los que en adelante se aludirá como países del CAME o países de Europa Oriental no han sido ajenos al elevado ritmo de crecimiento del comercio mundial que se registró durante el período 1960-1978, no obstante no estar plenamente integrados al sistema y a las instituciones que en lo fundamental regulan las relaciones comerciales y financieras de los países desarrollados y en desarrollo de economía de mercado. Sin embargo, es evidente que durante el período indicado los países del CAME han realizado crecientes esfuerzos y han tomado diversas iniciativas para ampliar sus relaciones económicas y aumentar su comercio con todos los países, promoviendo al mismo tiempo negociaciones en los organismos internacionales pertinentes para eliminar o reducir las diversas restricciones que aplicaron a su comercio numerosos países de economía de mercado por consideraciones estratégicas o políticas durante el período de la guerra fría. Las cifras del cuadro siguiente muestran que las tasas de crecimiento de las exportaciones totales de los países de Europa Oriental durante los dos períodos 1960-70 y 1970-78 se mantuvieron a niveles bastante aproximados a los del conjunto de países desarrollados y a los del total de las exportaciones mundiales, lo que se refleja a su vez en el hecho de que dichos países mantuvieran a lo largo de dicho período, con una muy pequeña variación, su participación porcentual en las exportaciones mundiales totales entre 9 y 10%.

/Cuadro 1

Cuadro 1

EXPORTACIONES MUNDIALES: TASAS DE CRECIMIENTO Y DISTRIBUCION  
PORCENTUAL POR AREAS DE ORIGEN

	1960-1970	1970-1978	1975-1976	1976-1977	1977-1978
<u>A. Tasas anuales de crecimiento</u>					
<u>Total mundial</u>	<u>8.9</u>	<u>18.8</u>	<u>13.4</u>	<u>13.5</u>	<u>14.2</u>
Países desarrollados de economía de mercado	8.3	15.8	9.6	6.0	16.6
Países y territorios en desarrollo	6.9	23.9	21.3	12.8	1.7
Países y territorios en desarrollo de América	4.9	19.1	12.5	15.1	3.4
Países de Europa oriental	8.4	17.3	8.8	16.9	15.5
<u>B. Distribución porcentual</u>					
<u>Total mundial</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>	<u>100.0</u>
Países desarrollados de economía de mercado	66.8	68.8	71.5	66.1	67.4
Países y territorios en desarrollo	21.5	19.6	17.8	24.2	22.9
Países y territorios en desarrollo de América	7.8	6.8	5.5	5.4	4.9
Países de Europa oriental	10.1	10.5	9.9	8.9	8.9

Fuente: UNCTAD, Handbook of international trade and development statistics 1979, pags. 25 y 37.



## 2. El comercio global de los países del CAME

Como agrupación de países que incluye objetivos de integración económica, los países del CAME realizan entre sí una parte sustancial de su comercio de exportación e importación. Durante la década de los 60 el comercio recíproco entre los países del CAME representó en promedio aproximadamente el 60% de las exportaciones y de las importaciones totales de cada año; durante la primera mitad de la década de los años 70 ese porcentaje disminuyó moderadamente, y a mediados de la misma, esto es, en 1975-76, las exportaciones recíprocas representaban en promedio el 55%, mientras que las importaciones recíprocas habían declinado mucho más acentuadamente y apenas llegaban al 50%. Esta disminución de la participación relativa del comercio recíproco en el comercio total reflejó la creciente expansión del comercio con otras áreas, que se había observado en los países del CAME desde la década anterior y que permitió tanto al conjunto de los países desarrollados de economía de mercado como al conjunto de los países en desarrollo incrementar significativamente su participación porcentual en el comercio total de los países del CAME. Esa tendencia a una mayor participación del comercio con otras áreas parece interrumpirse en 1976, pues en los dos años siguientes tanto en las importaciones como en las exportaciones el comercio recíproco de los países del CAME volvió a mostrar un incremento, aunque sin recuperar todavía los niveles relativos alcanzados en la década de los años sesenta. (Véanse los cuadros 2 y 3).

Según puede observarse en los cuadros mencionados, el intercambio comercial de los países del CAME con los países desarrollados de economía de mercado y con los países en desarrollo en el período 1960-78 presentó cambios notables. En efecto, el crecimiento de las exportaciones a los países desarrollados de economía de mercado fue menor, en términos relativos, al que registraron las exportaciones a los países en desarrollo; entre 1960 y 1977-78 la participación porcentual de los primeros en las exportaciones totales pasó del 20 al 25% mientras que la de los segundos subió de 8.6% al 18% aproximadamente.

Cuadro 2

EUROPA ORIENTAL; EXPORTACIONES, FOB, EN MILLONES DE  
DOLÁRES, POR PRINCIPALES ÁREAS DE DESTINO

	1960	1965	1970	1975	1976	1977	1978
<b>A. Valores:</b>							
<u>Exportaciones totales</u>	<u>13 187</u>	<u>19 939</u>	<u>30 895</u>	<u>75 730</u>	<u>84 743</u>	<u>97 650</u>	<u>107 839</u>
Europa oriental	8 062	12 443	18 363	42 075	46 416	55 914	62 064
Países desarrollados de economía de mercado	2 616	4 052	6 774	19 387	22 775	24 612	26 445
Países en desarrollo	1 132	2 772	4 754	12 404	13 363	17 124	19 329
de los cuales:							
Cuba:	93.7	466.3	779.5	1 834.3	2 107.4	2 680.5	
Otros América Latina	148.3	118.0	153.7	573.2	637.3	703.0	
<u>Total América Latina</u>	<u>242.0</u>	<u>584.3</u>	<u>933.2</u>	<u>2 407.5</u>	<u>2 744.7</u>	<u>3 383.5</u>	
<b>B. Distribución porcentual</b>							
Europa oriental	61.1	62.4	59.4	55.6	54.8	57.3	57.6
Países desarrollados de economía de mercado	19.8	20.3	21.9	25.6	26.9	25.2	24.5
Países en desarrollo	8.6	13.9	15.4	16.4	15.8	17.5	17.9
de los cuales							
Cuba:	0.7	2.3	2.5	2.4	2.5	2.7	
Otros América Latina	1.1	0.6	0.5	0.7	0.7	0.7	
<u>Total América Latina</u>	<u>1.8</u>	<u>2.9</u>	<u>3.0</u>	<u>3.2</u>	<u>3.2</u>	<u>3.4</u>	

Fuente: UNCTAD, Información estadística sobre el comercio entre países que tienen sistemas económicos y sociales diferentes, TD/B/615 Add. 1; TD/B/656 Add. 1; TD/B/708 Add. 1; TD/243 Supp. 1.

Cuadro 3

EUROPA ORIENTAL: IMPORTACIONES, FOB, MILLONES DE  
DOLARES, POR PRINCIPALES AREAS DE ORIGEN

	1960	1965	1970	1975	1976	1977	1978
<b>A. Valores</b>							
<u>Importaciones totales</u>	<u>13 390</u>	<u>19 652</u>	<u>30 176</u>	<u>85 632</u>	<u>91 829</u>	<u>99 633</u>	<u>112 148</u>
Europa oriental	7 871	12 252	18 393	42 426	45 801	54 485	62 657
Países desarrollados de economía de mercado	2 878	4 390	7 800	30 580	33 024	32 181	35 347
Países en desarrollo	1 277	2 437	3 493	11 372	11 786	12 967	14 143
de los cuales:							
Cuba:	119.3	435.9	678.4	2 245.1	2 371.8	2 967.0	
Otros América Latina	160.0	330.0	314.2	1 517.8	1 729.8	1 592.9	
<u>Total América Latina</u>	<u>279.3</u>	<u>765.9</u>	<u>992.6</u>	<u>3 762.9</u>	<u>4 101.6</u>	<u>4 559.9</u>	
<b>B. Distribución porcentual</b>							
Europa oriental	58.8	62.3	61.0	49.5	49.9	54.7	55.9
Países desarrollados de economía de mercado	21.5	22.3	25.8	35.7	36.0	32.3	31.5
Países en desarrollo	9.5	12.4	11.6	13.3	12.8	13.0	12.6
de los cuales:							
Cuba:	0.9	2.2	2.2	2.6	2.6	3.0	
Otros América Latina	1.2	1.7	1.0	1.8	1.9	1.6	
<u>Total América Latina</u>	<u>2.1</u>	<u>3.9</u>	<u>3.3</u>	<u>4.4</u>	<u>4.5</u>	<u>4.5</u>	

Fuente: Las del Cuadro 2.

/En las

En las importaciones, por lo contrario, la participación porcentual de los países desarrollados de economía de mercado entre los mismos años se elevó de aproximadamente 21.5% a 31.5%, en tanto que la de los países en desarrollo registró un ascenso más moderado, pasando de 9.5% a aproximadamente 13%. (Véanse los cuadros 2 y 3).

Aunque las generalizaciones envuelven siempre un cierto grado de arbitrariedad, es interesante destacar las dos grandes tendencias que muestran las cifras de los cuadros anteriores. En primer lugar dichas cifras muestran que a lo largo del período 1960-78 los países del CAME han incurrido en un elevado deficit comercial con el conjunto de los países desarrollados de economía de mercado; en segundo lugar, durante el mismo período los países del CAME lograron un superavit en su comercio con el conjunto de los países en desarrollo. La mayor demanda de importaciones desde los países desarrollados de economía de mercado revela, por un lado, el esfuerzo de modernización de sus economías emprendido por los países del CAME mediante la incorporación de nuevas tecnologías, y por otro obedece también a las grandes compras de cereales que durante los últimos años han estado realizando algunos de esos países en los mercados de los países desarrollados. Con todo, es evidentemente el primer factor, la incorporación de nuevas tecnologías, el elemento más dinámico en el acelerado crecimiento de las importaciones provenientes de los países desarrollados de economía de mercado. Pero este déficit comercial de los países del CAME con los países desarrollados de economía de mercado ha sido posible, a su vez, por la masiva afluencia de capitales a aquellos países: en efecto, el endeudamiento externo de los países del CAME a fines de 1978 se estimaba en 47 mil millones de dólares aproximadamente.<sup>1/</sup>

Las importaciones provenientes del conjunto de los países en desarrollo corresponden, en su mayor parte a productos tropicales y materias primas. A partir de 1965, cuando las importaciones desde el

---

<sup>1/</sup> Véase "Recent developments in Europe's trade", en Economic Bulletin for Europe, volumen 31, nº 1, especialmente los capítulos II y III.

conjunto de los países en desarrollo representaron el 12.4% de las importaciones totales del CAME, el crecimiento en los años posteriores apenas significó mantener dicha participación, esto es, crecer al ritmo de las importaciones totales del CAME. En cambio las exportaciones de los países del CAME al conjunto de los países en desarrollo lograron crecer ininterrumpidamente duplicando prácticamente su participación en el total entre 1960 y 1977-78. En el comercio con los países en desarrollo, los países del CAME han obtenido generalmente un superávit, que fue especialmente importante en los últimos dos años, que se ha financiado generalmente mediante la concesión de créditos por los países proveedores para la adquisición de plantas, instalaciones y bienes de capital, vinculados a proyectos de cooperación económica entre aquellos países y algunos países en desarrollo.

Para analizar el comercio de los países del CAME, con los países en desarrollo y especialmente el comercio con América Latina, conviene hacer algunas subagrupaciones. En primer lugar, hay que destacar la elevada importancia que tiene el comercio de los países del CAME con un grupo de cinco países (Egipto, India, Iran, Irak y Yugoslavia), con los cuales el intercambio comercial ha crecido en forma sostenida, manteniendo una elevada proporción dentro del comercio total que los países del CAME realizan con los países en desarrollo en su conjunto. En 1965 ese Grupo de 5 países absorbió el 5.8% de las exportaciones totales del CAME, proporción que se elevó al 6.6% en 1970 y al 6.9 y 6.1% en 1975 y 1976, último año para el cual se dispone de esta clase de información. En el caso de las importaciones, el grupo de 5 países suministró en 1965 el 5.5% del total, el 5.3% en 1970, el 6% en 1975 y el 5.8% en 1976. Compárense estos porcentajes con los correspondientes al conjunto de los países en desarrollo y se advertirá que el grupo de los 5 constituye -en parte sin duda por su ubicación geográfica- uno de los más importantes socios comerciales de los países de Europa Oriental. Dentro de ese grupo de 5 países la mayor expansión correspondió -en términos absolutos y relativos- al comercio con Yugoslavia (al menos hasta 1976, último año disponible).

/El intercambio

El intercambio comercial de los países del CAME con los de América Latina también creció intensivamente en el período 1960-1977, aunque conviene destacar la participación preponderante que ha tenido en ese crecimiento un país determinado, en este caso Cuba. Son conocidas las condiciones internacionales que desde comienzos de la década de los años 60 obligaron a Cuba a reorientar su comercio exterior, y aunque algunas de ellas han desaparecido (por ejemplo, las restricciones que aplicaron durante muchos años buen número de países latinoamericanos), el comercio de los países del CAME con Cuba ha adquirido tal importancia, que supera con creces el que se realiza con el resto de los países de América Latina. En realidad excluyendo a Cuba, el comercio de los países del CAME con el resto de América Latina durante la década pasada registró montos anuales relativamente reducidos y adquirió un mayor dinamismo sólo a partir de los años 1973-74. Sin embargo, durante esas dos décadas y hasta 1977 (último año para el cual se dispone de información) dicho comercio se caracterizó por un crecimiento más rápido de las importaciones procedentes de América Latina que el de las exportaciones del CAME a esta región, (siempre excluyendo Cuba), situación muy diferente a la que se ha señalado respecto al comercio total de los países del CAME con el conjunto de los países en desarrollo. El saldo comercial que han logrado en este período los países latinoamericanos que mayor participación tienen en el intercambio comercial con el CAME plantea algunos problemas a mediano plazo, puesto que prácticamente en todos los convenios comerciales firmados entre países latinoamericanos y países del CAME se establece como objetivo lograr un comercio equilibrado.

### 3. El intercambio con el CAME en el comercio total de América Latina

En la sección anterior se ha mostrado la posición que ocupa el intercambio comercial con América Latina en el comercio total de los países del CAME y en el comercio con el conjunto de los países en desarrollo. Es importante examinar también la posición que ocupan los países del CAME en el intercambio comercial de los países latinoamericanos y al mismo tiempo empezar a señalar algunas características de ese

/intercambio.

intercambio. El cuadro 4 suministra una visión global de la forma como se distribuye el comercio exterior del conjunto de países latinoamericanos (excluida Cuba) por principales áreas y países a lo largo del período 1960-1978. Como se advierte en el citado cuadro, las exportaciones latinoamericanas destinadas al grupo de países de Europa Oriental representaron en 1960 el 1.7% de las exportaciones totales; durante la década de los años 60 y hasta 1971 el total de las exportaciones latinoamericanas con destino a los países de Europa Oriental aumentó relativamente poco y su participación apenas excedió un poco más del 2% del total; los aumentos de mayor significación sólo vinieron a alcanzarse durante 1974 y 1975, año este último cuando por primera vez las exportaciones a los países del CAME exceden el 4% de la exportación total. En 1977 y 1978 las exportaciones totales latinoamericanas (siempre excluyendo a Cuba) destinadas a los países de Europa Oriental alcanzaron su valor más alto, pero su crecimiento fue inferior al que se registró en las exportaciones a otras áreas.

Las importaciones latinoamericanas desde los países del CAME no registraron una evolución similar a la que se ha indicado para las exportaciones. En efecto, el valor de esas importaciones en 1960 representó el 1.9% de las importaciones totales, porcentaje que no logró mantenerse, menos aún superarse, durante ninguno de los años posteriores. Como se muestra en el cuadro 4 ya citado, la participación porcentual de las importaciones procedentes del CAME en las importaciones totales osciló -a lo largo de la década del 70- entre 1.1% y 0.9% del total.

Al contrastar las dos tendencias tan dispares que registra la evolución del intercambio comercial de los países latinoamericanos en conjunto con los de Europa Oriental, se trae a primer plano uno de los aspectos de las relaciones comerciales entre países de las dos áreas que requiere ser cuidadosamente analizado, porque plantea problemas que deben resolverse si se desea que el intercambio comercial entre estos dos grupos de países mantenga la tasa de expansión de los años recientes. En efecto, el superávit comercial obtenido por el conjunto

Cuadro 4

AMERICA LATINA<sup>a/</sup>: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A  
REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1977

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEE	Japón	Europa oriental (CAME)	Participación relativa (porcentaje)			
						Estados Unidos	CEE	Japón	Europa oriental (CAME)
Exportaciones									
1960	8 499	3 417	1 515	196	144	40.2	17.8	2.3	1.7
1965	11 263	3 768	2 220	429	303	33.4	19.7	3.8	2.7
1970	15 253	4 893	3 256	814	317	32.1	21.3	5.3	2.1
1971	15 005	4 822	3 004	796	324	32.1	20.0	5.3	2.1
1972	17 293	5 431	3 619	896	414	31.4	20.9	5.2	2.4
1973	24 972	7 379	6 223	1 341	709	29.6	24.9	5.4	2.8
1974	39 605	13 035	7 839	1 772	1 005	32.9	19.9	4.5	2.5
1975	36 300	10 916	7 347	1 514	1 465	30.1	20.2	4.2	4.0
1976	41 556	12 696	8 812	1 796	1 502	30.6	21.2	4.3	3.6
1977	49 174	15 225	10 594	2 045	1 748	31.0	21.5	4.2	3.6
1978	52 566	17 449	11 642	2 315	1 772	33.2	22.2	4.4	3.4
Importaciones									
1960	8 107	3 507	1 576	217	157	43.3	19.4	2.7	1.9
1965	9 605	3 923	1 671	394	126	40.8	17.4	4.1	1.3
1970	15 031	5 906	2 767	845	145	39.3	18.4	5.6	1.0
1971	16 676	5 891	3 205	1 195	187	35.3	19.2	7.2	1.1
1972	18 869	6 434	3 982	1 319	174	34.1	21.1	7.0	0.9
1973	24 436	8 491	5 947	1 810	240	34.7	24.3	7.4	1.0
1974	42 224	13 864	9 107	3 174	376	32.8	21.6	7.5	0.9
1975	45 010	15 794	9 813	3 577	459	35.1	21.8	7.9	1.0
1976	45 621	15 454	8 828	3 368	507	33.9	19.4	7.4	1.1
1977	51 256	16 340	9 997	4 314	540	31.9	19.5	8.4	1.1
1978	57 361	19 347	12 049	5 564	532	33.7	21.0	10.0	0.9

Fuente: Direction of trade, publicación periódica del Fondo Monetario Internacional.

a/ Incluye: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay, Venezuela, Guyana (a partir de 1965), Jamaica, Trinidad y Tabago y Barbados. A partir de 1973 los datos de CEE son para 9 países.

/de los



de los países latinoamericanos en el curso de la actual década en su intercambio con los países del CAME no puede mantenerse indefinidamente sin que estos últimos países adopten medidas que faciliten un crecimiento acelerado de sus ventas a países latinoamericanos o una reducción de sus compras a los mismos o una combinación de estos dos tipos de acciones. Esta conclusión parecería inevitable si se piensa que en todos los acuerdos comerciales de los países de Europa Oriental con países latinoamericanos y en los correspondientes acuerdos de pago (ya se trate en cuentas bilaterales de compensación o pagos en monedas convertibles) se plantea como objetivo el lograr un comercio equilibrado.

La evolución del intercambio comercial entre estos grupos de países ha mostrado además otras dos características importantes: por un lado, dos o tres países generalmente concentran una elevada proporción del total; por otro, los valores anuales del intercambio, particularmente los de las exportaciones latinoamericanas, son muy irregulares. Habría que agregar también que las importaciones latinoamericanas desde países del CAME son más estables aunque, por supuesto, los valores involucrados son considerablemente inferiores.

En relación con el grado de concentración de las exportaciones latinoamericanas la situación ha cambiado relativamente poco. En 1960 dos países suministraban el grueso de esas exportaciones: Argentina el 41.5% y Brasil el 49.7%. En 1970, Brasil continuaba manteniendo el primer lugar con el 38.6%, Argentina con 23.2% y dos países más, Colombia y Perú, con 10.6 y 10.3% respectivamente sumaban ya el 83% de las exportaciones totales. En 1975 y 1977 Brasil reafirmó su posición de primer país exportador al CAME con el 50% de las exportaciones latinoamericanas con dicho destino mientras que los otros 3 países citados suministraban un 40%. (Véanse los cuadros 5 y 6).

Cuadro 5

AMERICA LATINA: EXPORTACIONES, FOB, A EUROPA ORIENTAL

(Millones de dólares)

	1960	1965	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978
Argentina	59.6	112.5	73.7	68.4	59.0	134.8	280.7	319.3	289.7	454.3	586.6
Barbados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0.1	-
Bolivia	-	-	-	-	9.0	-	-	-	-	-	-
Brasil	71.3	89.0	123.0	130.0	213.0	340.0	396.0	759.0	896.0	870.0	719.0
Colombia	2.2	11.5	33.6	24.6	20.4	35.9	43.4	33.4	71.2	121.6	133.8
Costa Rica	-	-	6.7	3.5	5.1	9.7	3.2	2.9	9.3	35.9	32.1
Chile	0.6	0.9	0.2	3.1	12.5	39.7	35.3	8.3	3.0	-	-
Ecuador	-	-	8.4	14.1	13.1	12.2	22.8	31.5	46.0	44.8	45.0
El Salvador	-	1.4	6.4	0.1	1.8	0.9	10.7	0.5	1.2	-	-
Guatemala	-	-	-	-	-	0.2	2.7	0.5	0.7	11.5	12.6
Guyana	-	-	-	1.6	8.5	8.1	3.7	32.3	-	1.6	2.7
Honduras	-	-	1.2	0.3	1.7	0.1	0.5	0.4	0.2	-	-
Haití	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0.1	0.1
Jamaica	-	-	-	8.8	1.2	9.2	31.8	33.5	5.3	10.4	11.6
México	1.0	58.6	3.7	5.4	3.8	7.9	15.0	9.8	22.0	10.5	15.8
Nicaragua	-	0.1	-	-	1.7	4.6	3.7	1.1	4.8	-	-
Panamá	-	-	-	-	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.1	0.1
Paraguay	-	-	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-
Perú	0.1	16.3	32.9	53.7	46.8	68.1	112.9	202.0	131.6	145.0	159.5
República Dominicana	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	10.7
Trinidad y Tabago	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Uruguay	8.8	9.9	28.4	9.9	16.0	37.5	40.3	29.0	17.9	38.3	39.3
Venezuela	-	3.0	-	-	-	-	2.0	1.0	3.0	4.0	3.0
<u>Total</u>	<u>143.6</u>	<u>303.2</u>	<u>318.3</u>	<u>323.5</u>	<u>413.7</u>	<u>709.0</u>	<u>1 004.7</u>	<u>1 464.6</u>	<u>1 502.0</u>	<u>1 748.2</u>	<u>1 771.9</u>

Source: Direction of Trade, Annual 1971-1978, International Monetary Fund.

Cuadro 6

AMERICA LATINA: IMPORTACIONES, CIF DESDE EUROPA ORIENTAL

(Millones de dólares)

	1960	1965	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978
Argentina	48.5	31.1	17.5	20.9	21.5	26.8	57.6	100.3	82.6	83.1	74.3
Barbados	-	-	0.5	0.4	0.4	0.4	0.3	0.3	0.7	0.8	0.9
Bolivia	0.6	1.4	1.0	1.0	1.9	-	-	-	-	-	-
Brasil	79.6	63.8	58.0	109.0	92.0	98.0	186.0	225.0	268.0	277.0	241.0
Colombia	2.1	10.7	17.1	17.5	11.0	14.4	25.2	15.8	24.6	37.2	41.0
Costa Rica	-	-	1.0	1.1	1.3	3.2	4.2	5.9	5.2	6.0	6.2
Chile	1.0	1.5	3.6	2.9	12.4	43.9	27.1	12.6	-	-	-
Ecuador	-	-	4.7	5.5	5.1	5.6	8.8	11.2	7.8	11.9	22.5
El Salvador	-	0.1	0.1	0.1	-	0.1	0.1	0.3	0.6	1.2	1.4
Guatemala	-	-	0.1	0.3	0.5	1.2	2.9	1.0	1.4	7.8	8.6
Guyana	-	-	0.5	0.8	0.4	0.2	0.6	1.8	5.3	2.4	2.8
Honduras	-	-	0.8	1.6	1.9	1.9	2.0	1.7	1.8	-	-
Haití	-	-	1.5	2.3	1.6	1.5	1.3	1.3	1.7	2.0	2.4
Jamaica	-	-	-	0.1	0.4	0.3	1.3	1.0	2.3	4.2	4.5
México	2.6	4.9	6.2	7.2	6.8	9.3	12.5	20.8	43.1	19.0	28.7
Nicaragua	-	-	0.1	0.1	0.4	0.6	5.8	6.3	2.3	-	-
Panamá	-	-	1.2	2.2	1.3	2.2	1.3	2.2	2.2	2.1	14.3
Paraguay	-	-	0.3	0.2	0.2	0.3	0.4	0.6	0.7	-	-
Perú	1.3	2.1	3.8	3.5	5.5	15.5	24.3	30.0	34.8	50.8	55.7
República Dominicana	-	-	0.2	0.4	0.7	0.9	1.3	1.5	0.3	0.6	0.9
Trinidad y Tabago	-	-	-	-	-	-	-	1.5	1.9	2.7	3.2
Uruguay	17.0	2.1	8.5	4.7	2.9	1.0	5.3	8.5	10.2	21.0	12.1
Venezuela	4.0	7.8	19.0	5.0	6.0	13.0	8.0	8.0	10.0	10.0	11.0
<u>Total</u>	<u>156.7</u>	<u>125.5</u>	<u>144.7</u>	<u>186.8</u>	<u>174.2</u>	<u>240.3</u>	<u>376.3</u>	<u>457.6</u>	<u>507.5</u>	<u>539.8</u>	<u>531.5</u>

Fuentes: Direction of Trade, op. cit.

/La estructura

La estructura del comercio latinoamericano <sup>2/</sup> con los países del CAME registró, entre 1970 y 1976, algunos cambios importantes. En las exportaciones se acentuó el predominio de los productos alimenticios, mientras que se redujo la participación relativa de las materias primas agrícolas. (Véase el cuadro 7). El grupo de los metales aumentó moderadamente su porcentaje en el total, en tanto que las manufacturas crecieron casi al mismo ritmo de las exportaciones totales, de modo que su participación relativa aumentó solamente unos décimos de punto. Esta estructura de las exportaciones al CAME difiere significativamente de la que tienen las exportaciones totales al mundo y al conjunto de los países desarrollados de economía de mercado, ya que en estas dos últimas los combustibles (Sección 3 de la CUCI) tienen una participación relativa que varía entre 20 y 29%, en tanto que dichos productos prácticamente no se exportan a países del CAME. El crecimiento de las exportaciones de manufacturas a países del CAME, como ya se dijo, se mantuvo casi a la misma tasa de crecimiento de las exportaciones totales a esos países, pero en el mismo período 1970-76 la participación relativa de las manufacturas en las exportaciones totales al mundo aumentó de 8.2 a 13.8%; al conjunto de los países desarrollados de economía de mercado de 6.2 a 11.0% y al conjunto de los países en desarrollo de 15.7 a 23.2%,<sup>3/</sup> en tanto que las destinadas a los países del CAME aumentaron de 6.2 a 6.8%.

---

<sup>2/</sup> Para analizar la estructura del comercio latinoamericano con los países del CAME se han tomado las cifras correspondientes a los 11 países que integran la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC), a los cuales corresponde aproximadamente el 95% del intercambio comercial total de América Latina (excluida Cuba) con el CAME. La otra agrupación para la que se tiene información de esta naturaleza corresponde al conjunto de "Países en desarrollo de América" e incluye territorios cuyo comercio con Europa se realiza bajo condiciones diferentes de las de los países latinoamericanos.

<sup>3/</sup> UNCTAD, Handbook of international trade and development statistics, 1979, páginas 122-123.

Cuadro 7

ALALC: EXPORTACIONES A, E IMPORTACIONES DE, PAISES DE EUROPA ORIENTAL

(Valor en millones de dólares y distribución porcentual por  
grupos de productos de la Clasificación CUCI)

Secciones y capítulos de CUCI	Exportaciones		Importaciones	
	1970	1976	1970	1976
Valores (millones de dólares)	290.0	1 523.0	150.0	640.0
<u>Distribución porcentual</u>				
Alimentos (0, 1, 22, 4)	61.7	79.2	10.0	2.7
Materias primas agrícolas, (2 menos 22, 27, 28)	25.5	3.6	1.3	0.6
Metales (27, 28, 67, 68)	7.2	9.5	15.3	3.9
Combustibles (3)	-	0.9	2.7	31.3
Manufacturas (5, 6, 7 y 8, menos 67, 68)	6.2	6.8	69.3	59.8

Fuente: UNCTAD, Handbook of International Trade and Development Statistics, 1979, p. 122.

/La estructura

La estructura de las importaciones desde países del CAME tiende a ser mas simétrica con respecto a la que tienen las importaciones totales desde el mundo y las importaciones desde el conjunto de países desarrollados de economía de mercado, aunque de todos modos hay que destacar algunos cambios de importancia ocurridos en el período 1970-76. Obviamente los productos manufacturados tienen la más alta participación tanto en las importaciones desde países del CAME como en las provenientes de todo el mundo y del conjunto de países desarrollados. En cambio, en 1976 se redujo fuertemente con respecto a 1970 la importancia relativa de los alimentos en las importaciones desde el CAME, cosa que no ocurrió con las provenientes de las otras dos fuentes mencionadas, mientras que, por otra parte, aumentó fuertemente la participación relativa de los combustibles en las importaciones desde el CAME, fenómeno que también se registró en las importaciones desde todo el mundo y en particular desde el grupo de países en desarrollo miembros de la OPEP. Gran parte del aumento que muestra la participación relativa de los combustibles en el valor de las importaciones corresponde a aumentos de precios, pero en el caso de las importaciones desde el CAME refleja también un mayor volumen de importaciones de carbón. Por último, conviene destacar también la merma que experimentó la participación relativa del grupo de los metales, que fue más acentuada que la que registraron las importaciones de estos productos desde todo el mundo y desde los países desarrollados.

#### 4. Aspectos institucionales

Los países de Europa Oriental asignan una gran importancia a la formación de una amplia base contractual, mediante la negociación de convenios intergubernamentales, considerándolos un requisito importante, si no para la iniciación de relaciones comerciales, al menos para la ampliación y afianzamiento de las mismas.

Esta situación deriva en parte de la necesidad de obtener, mediante la negociación, la aplicación del tratamiento de la "nación más favorecida", que la mayoría de los países de economía de mercado se han negado a extenderles, en razón del monopolio estatal del comercio exterior y otras características del sistema económico de aquellos países. Recuérdese la situación especial en que quedó Checoslovaquia, no obstante ser este país uno de los miembros fundadores del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y los procedimientos especiales de negociación que se han aplicado para su adhesión al GATT a Polonia, Rumania y Hungría.<sup>4/</sup> En fin, el hecho que se quiere señalar es que durante el período de la llamada "guerra fría", el comercio con los países de Europa Oriental estuvo sujeto a serias restricciones y limitaciones, que solamente se han suavizado o eliminado en los años recientes, en parte por los progresos realizados en el proceso de distensión internacional y en parte también por las reformas que algunos de esos países han introducido en su sistema económico. Actualmente Checoslovaquia, Polonia, Hungría y Rumania son Partes Contratantes del GATT, y participaron en las recientemente finalizadas Negociaciones Comerciales Multilaterales, en las que también tomó parte Bulgaria, país que aún no es miembro del GATT pero que llegará a serlo puesto que negoció una lista de concesiones arancelarias. En estas condiciones, la mayoría de los países de Europa Oriental, con la importante excepción de la Unión Soviética, están incorporados al tratado multilateral que norma y regula las relaciones comerciales internacionales.

<sup>4/</sup> Sobre el particular véase "GATT and State Trading Countries", Journal of World Trade Law, May-June 1975; "Institutional Aspects of East-West Economic Relations", Journal of World Trade Law, September-October 1976.

El marco contractual en el que se desenvuelven las relaciones comerciales de los países latinoamericanos con los países miembros del CAME se ha ido elaborando durante las últimas dos décadas, primero en la forma de convenios estrictamente comerciales (algunos de ellos basados en cuentas de compensación) con sus correspondientes arreglos de pagos para la liquidación de los saldos del intercambio, y posteriormente mediante convenios de carácter y modalidades más amplias que, además del intercambio comercial, incluyen aspectos relacionados con la cooperación económica y técnico-científica en diversos campos.<sup>5/</sup> La ampliación y perfeccionamiento de esta base contractual no ha estado exenta de dificultades, en parte por las diferencias profundas existentes entre los países respecto del proceso institucional para poner en vigencia los convenios, y en parte por las limitaciones que ha evidenciado la acción del principal mecanismo creado para supervisar e instrumentar la ejecución de los convenios. Con respecto a lo primero cabe señalar que mientras por parte de los países europeos del CAME los convenios tienen vigencia prácticamente desde el día de su firma, en los países latinoamericanos generalmente no ocurre así, siendo necesario un proceso de ratificación que por diversas circunstancias ha resultado ser un proceso lento y complicado, prolongándose en la mayoría de los casos hasta por dos o tres años, con lo que se resiente el logro de los objetivos inicialmente previstos. En México, por ejemplo, la ratificación de los convenios con países del CAME ha demorado en promedio 21 meses; los acuerdos comerciales firmados en 1973 no entraron en vigencia sino en 1975 y la mayoría no logró su ratificación hasta 1976 (los con Checoslovaquia, Hungría y CAME) o en 1977 (los de Polonia y Rumania). En consecuencia, las primeras reuniones de las comisiones mixtas no pudieron efectuarse sino a partir del último trimestre de 1976. En Argentina los convenios firmados en 1973 y 1974

---

<sup>5/</sup> Para complementar la base informativa de los estudios elaborados bajo este proyecto, se consideró útil la recopilación de los convenios, acuerdos y protocolos vigentes. Véase el documento de esta misma serie, E/CEPAL/PROY.4/R.14 y R.14.Add.1.



solo fueron ratificados en 1977 y 1978 y algunos de ellos aún están pendientes de ratificación. En Costa Rica la ratificación de los convenios con Hungría y Rumania demoró 22 meses y el de Checoslovaquia dos años. El caso del Perú es diferente: la ratificación ha sido un proceso relativamente rápido al requerir solamente la aprobación del Consejo de Ministros.

Las comisiones mixtas han desempeñado un papel activo en la gradual consolidación de las relaciones económicas entre países de las dos áreas, convirtiéndose en el principal mecanismo de diálogo, coordinación y evaluación de dichas relaciones, no obstante que en su formación y funcionamiento han mostrado importantes diferencias entre los países. Así mientras en unos casos las comisiones mixtas se han limitado a la discusión de aspectos exclusivamente comerciales (y aún éstos sobre una base simplemente informativa, no negociadora), en otros casos sus funciones han incluido la discusión de proyectos concretos de cooperación económica. En términos generales el papel de las comisiones mixtas es el de intercambio de información y promoción de actividades tendientes a dar cumplimiento a los compromisos pactados en los convenios, pero sin que sus recomendaciones tengan carácter obligatorio para las partes. Por otro lado, la composición de las comisiones mixtas es muy diversa y en el caso de la generalidad de los países latinoamericanos, aún los representantes del sector gobierno carecen de facultades para adquirir compromisos a nombre del gobierno, situación que se verifica también con los representantes de las diversas ramas del sector privado, cuando hay representación de ellas en tales comisiones. Probablemente la eficacia de las comisiones mixtas mejoraría notablemente si sus reuniones estuviesen precedidas por reuniones de grupos de trabajo que pudieran realizar una discusión preliminar -pero con respaldo técnico- de los distintos asuntos que se someten a la consideración de la comisión.

/En los

En los informes correspondientes a las relaciones de Argentina, Colombia, México y Perú con los países del CAME 6/ se hace un recuento de los proyectos específicos de cooperación económica que cada uno de esos países promovió o sobre los cuales mostró interés en discusiones bilaterales con países del CAME. En general se tiene la impresión de que en las discusiones sobre proyectos de cooperación no se procedió con un criterio selectivo si no con un propósito de incluir el mayor número de campos o sectores posibles, dejando para negociaciones ulteriores la determinación de lo factible y viable. De este modo, la diferencia entre el número de proyectos convenidos o acordados y el de los que efectivamente llegaron a su etapa de ejecución resultó relativamente grande en casi todos los países. Por otro lado es necesario reconocer también que los largos periodos transcurridos entre la firma de los convenios y su ratificación y el hecho de que los convenios de cooperación económica han sido negociados principalmente en los últimos años, resultan en que no se tenga todavía un lapso suficientemente largo para evaluar los resultados de dicha cooperación económica. Sin embargo, es posible hacer algunas apreciaciones de carácter general como las que siguen:

- Parece insuficiente el mecanismo de intermediación entre países que tienen formas diferentes de enfocar el proceso de decisiones. Mientras que las empresas transnacionales, principales competidores de los países socialistas, tienen generalmente un mecanismo ad-hoc de filiales o representantes largo tiempo actuando en el país latinoamericano, los países socialistas o tienen poco tiempo actuando en el mismo país o lo hacen a través de sus oficinas comerciales, que no siempre están adecuadamente dotadas para actuar con la eficiencia requerida;

---

6/ En la serie de estudios por países preparados bajo este Proyecto, y en relación con los aspectos de cooperación económica, véanse los correspondientes a Argentina (Capítulo V); Colombia (Capítulos VI y VII); México (Capítulos II y III) y Perú (Capítulos II y IV).

- Escasa o inadecuada información de los países socialistas que les permita tener un conocimiento apropiado por parte de los técnicos latinoamericanos de las ventajas de ciertos equipos, como sí lo tienen de los provenientes de los países desarrollados de economía de mercado;

- Los estudios de los proyectos presentados no han tenido, en ocasiones, la suficiente consistencia a pesar de su inclusión en las Actas y Protocolos de las Comisiones Mixtas. Los estudios frecuentemente están en una etapa de prefactibilidad y no de implementación inmediata;

- La tecnología proveniente de los países socialistas es generalmente considerada inferior a la de los países capitalistas. Esta opinión puede obedecer, en gran parte, a que la formación académica y la experiencia profesional de los técnicos latinoamericanos, está influenciada por la utilización de la tecnología del área capitalista y no ha habido por parte de los países socialistas, un esfuerzo orientado a contrarrestar los juicios erróneos que pueden subsistir al respecto;

- A veces un solo país socialista no está en condiciones de implementar íntegramente un proyecto y no se ha utilizado la modalidad de consorcio con otros países socialistas o de economía de mercado;

- Los países socialistas prefieren la contratación directa a la licitación internacional, cuando ésta última es la modalidad prevaleciente en América Latina porque así lo dispone el ordenamiento legal. Cuando un gobierno ha querido prescindir de la licitación para un proyecto determinado, ha tenido que hacerlo mediante la dictación de una ley;

- A veces se han producido cambios fundamentales en la orientación de la política económica lo que ha significado cambios en las prioridades de los proyectos de inversión o en la función reservada al sector público;

- En el funcionamiento de los equipos su mantenimiento constituyó el aspecto más crítico. La falta de recursos financieros locales imposibilitó algunas veces su utilización al no poderse adquirir los insumos necesarios cuando se trataba de laboratorios o su no disponibilidad en la zona;

- Los servicios de postventa presentaron algunos problemas, al no estar dotados los centros de mantenimiento del personal suficiente ni en las especialidades requeridas, produciéndose un desequilibrio por el volumen y complejidad del equipo vendido. La poca flexibilidad por la lejanía de las casas matrices agravó este problema;

- Falta de experiencia por ser, en general, la primera vez que se usaban tales equipos en América Latina. El afán de colocar estos equipos en un mercado nuevo, no trajo igual preocupación para garantizar su adecuada utilización;

- En el montaje, el problema más importante fue la falta de recursos financieros locales para construir los locales o la infraestructura física en que los equipos se instalarían, lo que significó un retraso importante en la puesta en marcha del proyecto;

- El centralismo en la autorización de los desembolsos afectó a los proyectos, particularmente los localizados en provincias. A su vez la excesiva dispersión y atomización de algunos de ellos a lo largo del territorio nacional obstaculizaron la presencia permanente de técnicos de los países socialistas en la supervisión del montaje;

- La cooperación se ha dado con énfasis en ciertos campos resultando una cierta especialización por países del CAME tal como se muestra a continuación.

/SECTOR

SECTOR	PAIS DEL CAME QUE PRESTO LA COOPERACION	PAIS DE AMERICA LATINA QUE RECIBIO LA COOPERACION
Hidro y Termo electricidad	URSS, Checoslovaquia	Argentina, Brasil, Colombia, Perú
Carbón	Polonia	Argentina, Brasil, Colombia, México
Petróleo	Rumania	Argentina
Educación	Hungría, RDA	Brasil, Perú, Colombia
Salud	Hungría, RDA	Perú, Colombia
Transporte	Hungría, Rumania	Argentina, Brasil, Perú

En cuanto a la formación de empresas mixtas, diferentes intentos se han realizado principalmente por Rumania, Polonia, Hungría y Checoslovaquia en algunos países de América Latina pero sólo se concretaron en Perú y Brasil.

Por último, no se ha podido evaluar adecuadamente otra de las modalidades de operación a que se hace referencia en diversos convenios de cooperación económica, a saber, la amortización o pago de créditos concedidos por los países socialistas con productos obtenidos en las plantas construidas con esos créditos.

La utilización de créditos autorizados o concedidos por los países del CAME a países latinoamericanos ha sido en general muy lenta y en no pocas ocasiones el plazo de utilización de los mismos transcurrió sin usarlos o utilizando sólo una pequeña proporción del monto total autorizado. Ese desaprovechamiento de los créditos puede atribuirse, entre otras razones, al deficiente conocimiento por parte de los posibles usuarios; a la complejidad y extensión de las negociaciones cuando dichos créditos están vinculados a proyectos de inversión; a exigencias de la reglamentación vigente en los países receptores (por ejemplo, el requisito de licitación pública); a la falta de recursos

/para financiar

para financiar el pago inicial (los créditos generalmente cubren el 85% del valor de los bienes, de manera que el comprador debe pagar el 15% restante al contado), y por último, a exigencias de los países otorgantes como la relativa a que los créditos se concedían a través de los Bancos Centrales de los países receptores, que a veces tienen limitaciones reglamentarias para manejar tales créditos o para cederlos a otras instituciones bancarias.

#### 5. Bilateralismo - Multilateralismo

Como se ha visto anteriormente, el valor del intercambio comercial del conjunto de los países latinoamericanos con los países europeos del CAME en 1960 era aún de escaso monto. Sin embargo, durante la década de los años 50 ya se habían formalizado relaciones comerciales entre países de las dos áreas mediante la firma de algunos convenios comerciales, que fueron importantes no tanto por el monto absoluto del comercio involucrado, como por el hecho de que con ellos empezaron a sentarse las bases contractuales sobre las cuales han venido posteriormente ampliándose las relaciones entre los dos grupos de países, con la participación de un mayor número de ellos. Aunque generalmente esos primeros convenios comerciales operaron sobre la base de cuentas de compensación, en su momento representaron la apertura de nuevos mercados para productos latinoamericanos de exportación, al mismo tiempo que abrían nuevas fuentes de suministro de manufacturas y bienes de inversión, contribuyendo así a una mayor diversificación de los mercados de exportación e importación de los países latinoamericanos. Todavía hoy algunos países latinoamericanos (Brasil, Colombia y Ecuador) mantienen convenios comerciales con pagos en cuentas de compensación con algunos países europeos del CAME.

Los procedimientos establecidos para la liquidación de los saldos del intercambio variaron de uno a otro convenio y a través del tiempo, pero en general ocurrió que por el mayor dinamismo que lograron las exportaciones de algunos países latinoamericanos con convenios de compensación, superando el monto de los créditos técnicos de operación concedidos, y no lográndose activar las corrientes de importación por

/los países

los países que acumulaban saldos, comenzaron a plantearse problemas por el hecho de que tales saldos no percibían intereses adecuados, o su liquidación resultaba dificultosa y a veces implicaba la venta a terceros países con descuento, lo que significaba pérdidas financieras para el respectivo país. Se comenzó así en algunos círculos -especialmente las autoridades monetarias o bancarias- a cuestionar la conveniencia de realizar exportaciones bajo convenios que operaban con cuentas de compensación, con argumentos como la iliquidez, la baja rentabilidad o la inmovilización de saldos financieros por largos períodos. En el informe "Relaciones Económicas de Colombia con los países miembros del Consejo de Asistencia Mutua Económica",<sup>7/</sup> se hace un breve análisis de los diversos aspectos que se han planteado en relación con los convenios de compensación y el problema de los saldos y se contrastan las opiniones de quienes sostienen que los recursos congelados o inmovilizados tienen costos de oportunidad altos para el país, con otras que afirman que argumentos como este parecen no tener en cuenta otros factores favorables de ese comercio.

A este respecto tal vez sea útil examinar, aunque sea en forma breve, la experiencia de dos países latinoamericanos que han operado convenios en cuentas de compensación con algunos países europeos del CAME por un período ya relativamente largo: Brasil y Colombia.

En Brasil el crecimiento de las exportaciones a países del CAME con convenios de compensación fue más sostenido y regular que el de las destinadas al mismo grupo de países con convenios en moneda

---

<sup>7/</sup> Véase Documento E/CEPAL/PROY.4/R.2., especialmente los capítulos I y II. Sobre este mismo tema puede citarse también lo expuesto por el Gerente del Banco Central del Ecuador, refiriéndose a los acuerdos de pagos con algunos países de Europa Oriental: "Si bien la suscripción de acuerdos de pagos con esos países trajo la apertura de nuevos mercados para los productos ecuatorianos, la acumulación de saldos favorables en moneda de cuenta, por un tiempo más o menos largo, no es conveniente para el país. Por esta razón las autoridades del Instituto Emisor han insistido en la revisión de los términos de los Acuerdos de Pagos suscritos con la República Democrática Alemana y la República Socialista de Rumania"; Banco Central del Ecuador, Memoria 1977, página 154.

convertible; entre 1970 y 1977 las de compensación crecieron prácticamente sin interrupción, declinando un 11% en 1978; las de convenio en moneda convertible crecieron también entre 1970 y 1976, pero en los dos años siguientes registraron bajas sucesivas de 30.9% y 22.0% respectivamente. Si se atiende a la distribución porcentual de las exportaciones brasileiras al CAME según esos dos regímenes (en compensación o en moneda convertible), se observará que tanto al comienzo como al final del período de los 70, las de compensación representaban poco más del 65% del total, aún cuando el promedio para el período 1970-78 es de 57%. (Véase el cuadro 8). Las importaciones presentan un cuadro muy diferente. No sólo su crecimiento ha sido muy inferior al de las exportaciones, sino que dentro de esa tendencia de menor crecimiento es notable la disparidad existente en los valores anuales correspondientes a los dos regímenes de importación: las provenientes de países de convenio en moneda convertible se mantuvieron siempre en valores muy bajos, mientras que las de compensación registraron aumentos de cierta significación, particularmente en los últimos años. La distribución en términos relativos durante la mayor parte del período 1970-78 muestra que el mayor volumen correspondió generalmente a las de compensación y que en promedio éstas representaron en dicho período el 75% del total.

La experiencia de Colombia, que tiene convenios en cuenta de compensación y en moneda convertible con los mismos grupos de países del CAME que tiene Brasil, ha sido en términos generales similar a la de este último país. En efecto, el intercambio comercial relativamente dinámico y estable se logró con los países con los cuales se tienen convenios de compensación y el mayor crecimiento correspondió a las exportaciones, de manera que durante los últimos 8 años el país obtuvo saldos comerciales positivos cuya liquidación ha dado origen a los problemas y críticas antes aludidos. La distribución porcentual de las exportaciones a los países europeos del CAME bajo convenios de compensación o en moneda convertible, durante la mayor parte del período analizado, ha correspondido preponderantemente al sistema de compensación, en tanto que las cubiertas por convenios en moneda



Cuadro 8

BRASIL: INTERCAMBIO COMERCIAL CON LOS PAISES EUROPEOS DEL CAME

(Millones de dólares)

Año	Países con convenios de compensación <sup>a/</sup>		Países con convenios en moneda convertible <sup>b/</sup>		Porcentaje sobre el total:			
	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones		Importaciones	
					Compensación	Convertible	Compensación	Convertible
1960	43.7	40.2	28.1	30.9	60.9	39.1	56.5	43.5
1965	44.3	17.5	45.2	34.0	49.5	50.5	34.0	66.0
1970	85.0	39.9	38.4	11.6	68.9	31.1	77.5	22.5
1971	74.4	85.8	54.5	14.0	57.7	42.3	86.0	14.0
1972	120.3	57.2	93.9	24.3	56.2	43.8	70.2	29.8
1973	168.2	58.4	171.2	28.1	49.6	50.4	67.5	32.5
1974	229.4	79.5	166.5	77.6	57.9	42.1	50.6	49.4
1975	317.7	146.4	443.9	45.5	41.7	58.3	76.3	23.7
1976	445.4	189.0	464.4	36.9	49.0	51.0	83.7	16.3
1977	536.9	186.6	321.0	39.6	62.6	37.4	82.5	17.5
1978	477.6	146.4	250.5	45.1	65.6	34.4	76.4	23.6

Fuente: Las cifras del intercambio comercial provienen de "Boletim do Banco Central do Brasil", Sept. 1979 y números anteriores.

<sup>a/</sup> Incluye Bulgaria, Hungría, Polonia, República Democrática Alemana y Rumania.

<sup>b/</sup> Incluye Checoslovaquia y Unión Soviética.

/Cuadro 9

convertible no solamente han sido de valores anuales más pequeños (con excepción de 1973), sino que han estado sujetas a violentas fluctuaciones anuales. (Véase cuadro 9). Las importaciones tuvieron una evolución bastante parecida a la de las exportaciones, aun cuando sus valores anuales son considerablemente más bajos. La mayor proporción correspondió a las provenientes de países de compensación, aunque como se muestra en el cuadro 9 ya citado, tanto éstas como las provenientes de países con convenio en moneda convertible han estado sujetas a fuertes fluctuaciones anuales.

La experiencia del Ecuador (cuyo comercio con Europa Oriental adquiere cierta importancia a partir de 1970 y que tiene convenios de compensación solamente con RDA y Rumania) ha sido un tanto diferente: la mayor proporción de las exportaciones (entre el 65 y el 80% según los años) ha correspondido a las destinadas a países de convenio en moneda convertible, de modo que las destinadas a países con convenios de compensación han tenido generalmente una proporción relativamente baja dentro del total destinado a países europeos del CAME. Ahora bien, durante 1976 y 1977, tanto las primeras como las segundas experimentaron aumentos de significación. Por lo demás, el comportamiento de las importaciones acusa una evolución similar a la señalada en general para el conjunto del área, esto es, un crecimiento muy lento, sin diferencias notables entre las provenientes de países de compensación y de los que operan en moneda convertible.

En conclusión, parecería que la opción por un sistema de pagos en cuentas de compensación (con diferentes arreglos para la liquidación de los saldos) o un sistema de pagos en moneda convertible, ha dependido de circunstancias y condiciones específicas del intercambio entre los dos países interesados. Algunos -como Brasil y Colombia- parecen haber tenido razones suficientes para mantener acuerdos de compensación con varios países europeos del CAME por un período que puede considerarse relativamente largo, mientras con otros del mismo grupo mantienen intercambio en moneda convertible. Otros, en cambio, sólo han estado dispuestos a negociar sobre bases de libre

Cuadro 9

COLOMBIA: INTERCAMBIO COMERCIAL CON LOS PAISES EUROPEOS DEL CANE

(Millones de dólares)

Año	Países con convenios de compensación <u>a/</u>		Países con convenios en moneda convertible <u>b/</u>		Porcentaje sobre el total:			
	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones		Importaciones	
					Compensación	Convertible	Compensación	Convertible
1960	5.6	1.7	2.4	2.0	70.0	30.0	45.9	54.1
1965	8.8	9.1	2.2	2.2	80.0	20.0	80.5	19.5
1970	19.4	14.3	16.5	3.1	54.0	46.0	82.2	17.8
1971	17.9	10.8	6.8	10.6	72.5	27.5	50.5	49.5
1972	17.4	7.6	3.0	3.4	85.3	14.7	69.1	30.9
1973	14.2	11.0	20.9	3.5	40.5	59.5	75.9	24.1
1974	34.1	18.7	9.4	6.6	78.4	21.6	73.9	26.1
1975	31.0	11.3	2.4	6.6	92.8	7.2	63.1	36.9
1976	56.2	17.3	15.0	7.3	78.9	21.1	70.3	29.7
1977	87.0	23.3	27.6	9.9	75.9	24.1	70.2	29.8

Fuente: "Relaciones Económicas de Colombia con los países miembros del CANE", E/CEPAL/PROY.4/R.2, y FMI, Direction of Trade, op.cit.

a/ Incluye Bulgaria, Hungría, Polonia, República Democrática Alemana y Rumania.

b/ Incluye Checoslovaquia y Unión Soviética.

/convertible no

convertibilidad -como México y Argentina-<sup>8/</sup> con notables diferencias en el volumen de comercio que cada uno de estos países realiza con el conjunto de los del CAME, diferencias que obedecen en cierta medida a la diferente composición de sus exportaciones. Por último, conviene señalar que la decisión respecto a las ventajas o conveniencias de aplicar uno u otro régimen de pagos ha correspondido en algunos casos a determinados países del CAME: así la Unión Soviética y Checoslovaquia fueron los países que denunciaron sus respectivos convenios de compensación con Colombia, en tanto que Polonia hizo lo mismo con respecto a Bolivia. En tales casos se negociaron nuevos acuerdos que estipulaban el pago en moneda convertible.

La forma pragmática como algunos países latinoamericanos han enfrentado el problema "bilateralismo - multilateralismo" en sus relaciones comerciales con los países europeos del CAME concuerda con las conclusiones a que llegó un nuevo Grupo de Expertos al que se encomendó la tarea de estudiar los medios de aplicar métodos multilaterales en los pagos entre los países miembros del CAME y los países en desarrollo, según lo expresado en la Resolución 95(IV) de la UNCTAD. En una de sus conclusiones, el Grupo de Expertos dice:

"De momento no se puede hacer ninguna recomendación definitiva sobre un método único para introducir elementos de multilateralismo en el sistema existente de pagos entre los países socialistas de Europa Oriental y los países en desarrollo. Al mismo tiempo, para dar más flexibilidad al sistema de pagos entre esos grupos de países, es conveniente utilizar por mutuo acuerdo distintos elementos y formas de pago en el plano multilateral. Podría investigarse más a fondo el uso simultáneo de varias clases de pagos en que se combinen, en diverso grado, los pagos compensatorios con los pagos en monedas convertibles."<sup>9/</sup>

---

<sup>8/</sup> Aunque en la década de 1950 Argentina tuvo también algunos convenios de compensación.

<sup>9/</sup> Véase "Informe del Grupo Intergubernamental de Expertos encargado de estudiar la cuestión de un sistema multilateral de pagos entre los países socialistas de Europa Oriental y los países en desarrollo", UNCTAD, Documento TD/B/683, Diciembre 28, 1977, página 22.

Esta conclusión tiene conceptos similares a otra hecha por otro Grupo de Expertos Gubernamentales que examinó, algunos años atrás, el problema de los pagos entre países en desarrollo y países de Europa Oriental. En efecto, en aquella ocasión el Grupo de Expertos dijo:

"Se advirtió que en las circunstancias actuales no existía un sistema de pagos uniforme o universal único entre los países en desarrollo y los países socialistas de Europa Oriental. Los propios países interesados debían elegir las formas de pago más adecuadas. Al elegir un acuerdo determinado, los factores decisivos habían sido las condiciones económicas específicas, la estructura del comercio de los países participantes y los deseos de los países interesados. Se reconoció que en el momento actual no se podía aplicar ningún método uniforme para introducir el multilateralismo en las relaciones de pagos entre los países en desarrollo y los países socialistas de Europa Oriental... Se señaló que los actuales acuerdos bilaterales y multilaterales de pagos no eran incompatibles entre sí, ya que los países socialistas así como los países en desarrollo estaban dispuestos, en las circunstancias adecuadas, a utilizar una combinación de ambos tipos de acuerdos." 10/

Finalmente conviene señalar que en las discusiones realizadas por los dos Grupo de Expertos a que se ha hecho referencia, los expertos de países socialistas han sugerido a los países en desarrollo vincularse al sistema de pagos multilaterales en rublos transferibles que opera a través del Banco Internacional de Cooperación Económica, una de las instituciones financieras del CAME. Sin embargo, con excepción de Cuba, ningún otro país latinoamericano se ha mostrado dispuesto a participar en dicho sistema de rublos transferibles. Esto puede atribuirse en parte a las propias limitaciones del sistema 11/ (el rublo transferible es solamente una moneda de cuenta) y en parte al hecho de que los acuerdos existentes finalmente llevan a la liquidación de los saldos comerciales no compensados con pagos en monedas convertibles.

---

10/ "Informe del Grupo de Expertos en Acuerdos Multilaterales de Pagos sobre su período de sesiones celebrado en Ginebra del 22 de Septiembre al 2 de Octubre de 1969", UNCTAD, Documento TD/B/284, Octubre 8, 1969, páginas 10 y 11.

11/ Véase, sobre el particular, "El rublo transferible y el porvenir del comercio Este-Oeste", en Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, México, Septiembre 1977. Sobre las modalidades de operación del sistema de rublos transferibles, véase "Sistema multilateral de pagos en rublos transferibles", Estudio de la secretaría de la UNCTAD, Documento TD/B/AC.23/5, Octubre 17, 1977.

## 6. Consideraciones finales

La expansión del intercambio comercial entre los países latinoamericanos y los países de Europa Oriental abre interesantes perspectivas al futuro de las relaciones comerciales y la cooperación económica entre países de las dos áreas. Durante las dos décadas pasadas, se ha ido elaborando una extensa y variada base contractual, que comprende desde convenios estrictamente comerciales hasta acuerdos más complejos que incluyen objetivos de cooperación económica, técnica y científica, que posteriormente son negociados detalladamente en acuerdos o protocolos especiales.

Al examinar la evolución del intercambio comercial se han destacado varios hechos importantes. En primer lugar, la fuerte gravitación que tiene el comercio de Cuba con los países de Europa Oriental, cuyo monto anual supera holgadamente el del conjunto de los restantes países latinoamericanos. Pero aún excluyendo a Cuba, el monto actual de las exportaciones latinoamericanas a Europa Oriental ha alcanzado cifras de consideración y no debieran escatimarse esfuerzos para continuar aumentando esas exportaciones y para lograr que en ellas participe un mayor número de países. Ciertos acontecimientos recientes en la esfera internacional pueden brindar a los países latinoamericanos la oportunidad de alcanzar este objetivo.

Aparte de los factores coyunturales que en ciertos momentos puedan favorecer una mayor expansión de las exportaciones latinoamericanas a Europa Oriental, hay dos aspectos que conviene tomar en cuenta al examinar las perspectivas a mediano plazo. Uno se relaciona con el fuerte desequilibrio del intercambio. Las importaciones latinoamericanas (excluyendo Cuba) desde Europa Oriental crecen a tasas muy bajas comparadas con las de las exportaciones a esos países y ello plantea la necesidad de adoptar medidas correctivas que deberían buscarse por el lado del aumento de esas importaciones, para prevenir así que tales medidas correctivas se apliquen por los otros países. Este es un problema al que se alude en los informes preparados por los consultores de países de Europa Oriental y que está planteado en la mayoría

de los convenios comerciales existentes entre países de las dos áreas en términos de que uno de los objetivos es alcanzar un comercio equilibrado.

El otro aspecto se relaciona con los sistemas de pagos en cuentas de compensación y en moneda convertible. El comercio en cuentas de compensación corresponde principalmente a Brasil y en menor medida a Colombia y Ecuador. En el conjunto de las exportaciones latinoamericanas (excluyendo Cuba) las exportaciones en cuentas de compensación representaron aproximadamente el 36% de las exportaciones totales de 1977. Ciertamente, los dos mayores interesados en este sistema (Brasil y Colombia) tienen que haber encontrado algunas ventajas prácticas para comerciar en régimen de compensación con algunos países de Europa Oriental (el intercambio con Checoslovaquia y Unión Soviética se realiza en moneda convertible). Apparently, el buen funcionamiento del sistema de compensación está relacionado con arreglos detallados sobre la forma y periodicidad de liquidación de los saldos, monto de los créditos recíprocos, tasas de interés, etc. Es un hecho, sin embargo, que la proporción del comercio en cuentas de compensación es ahora menor que hace algunos años atrás y es de esperar que esta tendencia persista en el futuro cercano.

/ANEXO ESTADISTICO





ANEXO ESTADISTICO



Cuadro 1

## ARGENTINA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/	Japón	Europa oriental							Total Europa oriental (CAFE)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania	Unión Soviética		
Exportaciones													
1960	1 079.6	91.9	418.6	40.3	0.5	11.5	1.5	8.4	19.0	1.0	17.7	59.6	0.5
1961	963.9	83.8	399.9	52.4	0.3	12.9	-	8.5	13.6	2.8	14.2	52.3	0.3
1962	1 216.9	90.9	548.5	27.0	0.7	13.8	2.7	7.0	17.0	3.6	8.0	52.8	-
1963	1 364.6	153.6	569.7	38.8	0.9	9.4	2.0	7.8	16.7	1.7	13.5	52.0	-
1964	1 410.3	93.8	614.3	40.3	1.2	7.1	10.9	12.7	11.5	2.5	15.1	61.0	1.7
1965	1 492.5	95.6	603.1	32.4	0.6	5.3	5.2	8.8	9.7	1.0	81.9	112.5	0.8
1966	1 593.3	126.6	602.8	37.5	2.8	7.8	4.8	13.2	23.5	2.9	88.1	143.1	-
1967	1 464.9	123.5	608.5	33.9	1.7	7.6	6.8	9.6	13.9	4.0	19.5	63.1	-
1968	1 368.3	162.1	505.3	29.1	1.8	3.9	7.6	6.5	9.2	3.9	17.6	50.5	-
1969	1 612.1	144.4	588.8	72.1	1.3	7.3	8.1	6.9	18.4	3.7	21.3	67.0	-
1970	1 773.1	158.7	695.0	109.3	1.6	10.9	2.9	8.1	15.4	7.5	27.3	73.7	-
1971	1 780.5	162.4	667.1	89.0	1.6	7.8	3.1	3.6	16.4	5.6	30.3	68.4	-
1972	1 941.1	192.0	759.3	57.5	-	8.1	0.7	3.7	14.3	8.1	24.1	59.0	-
1973	3 268.7	268.2	1 313.6	134.9	0.5	17.3	3.5	2.6	24.7	3.1	83.1	134.8	12.0
1974	3 930.7	334.2	1 325.6	178.8	1.3	12.2	3.5	1.6	48.7	2.3	211.1	280.7	76.5
1975	2 961.0	196.8	855.2	136.1	1.0	8.5	1.9	3.0	16.2	0.4	288.3	319.3	156.5
1976	3 916.0	283.9	1 269.0	209.2	4.6	11.9	12.4	3.4	20.5	17.8	219.1	289.7	168.7
1977	5 651.5	396.8	1 774.4	308.4	9.4	22.2	38.2	3.9	101.3	68.6	210.7	454.3	167.6
1978	7 016.0	551.6	2 443.6	482.8	117.6	25.5	24.9	13.2	25.2	33.5	446.7	586.6	130.2
Importaciones													
1960	1 249.5	327.4	348.1	27.8	0.2	12.5	0.7	6.7	12.3	1.8	14.3	48.5	0.4
1961	1 460.3	383.2	445.1	32.8	0.1	9.3	-	10.2	11.6	3.1	13.3	47.6	-
1962	1 357.0	398.9	413.1	64.0	0.2	4.4	0.6	4.0	2.7	3.1	8.2	23.2	-
1963	980.9	241.7	295.9	47.1	0.1	2.6	0.5	5.2	0.9	2.7	3.5	15.5	-
1964	1 077.4	255.5	303.4	23.5	0.1	5.6	0.8	3.3	2.5	1.2	2.9	16.4	-
1965	1 198.6	272.9	271.2	44.1	-	4.5	1.5	1.0	3.8	2.4	17.9	31.1	-
1966	1 124.6	256.7	266.8	32.2	0.4	3.1	2.0	0.5	5.7	3.6	18.2	33.5	-
1967	1 095.6	242.9	270.4	41.5	3.5	2.9	0.3	0.5	4.3	2.6	7.2	21.3	-
1968	1 169.8	269.9	275.7	41.6	-	1.8	0.3	0.9	3.6	2.1	4.9	13.6	-
1969	1 576.1	346.4	383.3	65.1	0.3	2.0	0.2	1.6	6.1	4.7	8.9	23.8	-
1970	1 684.6	419.6	424.8	84.9	0.1	2.8	-	0.8	9.2	1.5	3.1	17.5	-
1971	1 869.4	416.0	455.1	155.4	0.1	3.9	0.1	1.3	9.7	1.9	3.9	20.9	-
1972	1 904.5	388.4	548.8	142.8	0.3	2.6	0.2	1.0	12.0	2.8	2.6	21.5	-
1973	2 241.3	480.0	674.3	256.5	0.4	1.7	0.3	1.6	13.8	2.0	7.0	26.8	-
1974	3 635.2	616.7	966.8	391.6	0.3	5.8	0.4	3.3	16.3	20.6	10.9	57.6	-
1975	3 958.1	643.9	1 082.8	493.6	0.4	8.1	0.5	3.6	31.6	34.2	21.9	100.3	-
1976	3 032.8	544.2	829.2	250.0	0.4	4.8	-	2.2	33.6	28.8	12.8	82.6	-
1977	4 162.6	781.5	1 092.6	364.3	1.0	11.0	0.2	2.2	36.9	11.5	20.3	83.1	-
1978	4 505.4	864.3	1 386.5	248.3	2.1	18.6	0.5	2.6	26.4	10.0	14.1	74.3	31

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973 las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 2

BAREADOS: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Jepón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAFE)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
Exportaciones													
1960	23.9	0.7	-										
1961	25.0	1.0	0.4										
1962	26.1	1.4	0.4										
1963	40.8	4.4	0.5										
1964	35.2	2.9	0.2										
1965	37.5	3.8	0.3										
1966	40.6	3.7	-										
1967	27.3b/	6.6b/	-	0.1b/									
1968	36.6	6.5	0.5										
1969	26.2	8.3	-	-									
1970	45.5	9.1	0.1										
1971	43.3	5.7	0.1		-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	44.8	5.9	0.3		-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	53.5	9.1	18.8	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	84.7	22.0	14.3		-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	106.5	31.7	21.7	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	85.4	26.5	16.1	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	95.4	30.5	19.4	0.3	-	-	-	-	-	-	0.1	0.1	-
1978	130.7	35.5	24.0	0.1	-	-	-	-	-	-	0.1	0.1	-
Importaciones													
1960	48.3	6.4	0.5	0.8									
1961	46.5	7.5	5.6	0.9									
1962	51.7	7.5	5.8	0.9									
1963	57.6	7.6	5.6	1.0									
1964	62.9	10.3	5.8	1.0									
1965	66.9	10.5	5.4	1.3									
1966	76.5	14.5	5.7	1.3									
1967	63.5b/	14.4b/	-	1.3b/									
1968	84.1	17.5	8.2	1.3									
1969	76.5	20.0	-	1.8									
1970	138.8	28.7	11.4	4.4		0.1	0.1	0.1	0.1	-	0.1	0.5	
1971	132.5	24.3	11.4	4.8	-	0.1	0.1	0.1	0.1	-	-	0.4	-
1972	141.6	27.4	13.6	4.9	-	0.1	0.1	0.1	0.1	-	-	0.4	-
1973	168.6	35.2	58.4	4.1	-	0.1	0.1	0.1	0.1	-	-	0.4	-
1974	204.1	39.8	60.7	4.0	-	0.1	-	0.1	0.1	-	-	0.3	-
1975	216.0	441.8	63.7	3.8	-	0.2	-	0.1	-	-	-	0.3	-
1976	236.9	55.9	61.8	7.5	-	0.4	0.1	0.1	0.1	-	-	0.7	-
1977	273.4	71.1	70.7	9.1	-	0.4	-	0.1	0.3	-	-	0.8	0.9
1978	310.3	92.5	82.3	10.3	-	0.4	0.1	0.1	0.2	0.1	0.1	0.9	2.1

Fuentes: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

b/ Cifras anuales "derivadas" de las estadísticas de los países con los cuales comercia.

Cuadro 3

## BOLIVIA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Europa oriental									Cuba
				Bulga- ria	Checos- lova- quia	RDA	Hun- gría	Polonia	Ruma- nia	Unión Sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)		
<u>Exportaciones</u>													
1960	67.9	15.8	3.4	2.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1961	76.2	24.6	3.6	2.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1962	76.0	23.0	7.3	1.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1963	86.3	27.9	10.4	1.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1964	113.9	40.6	13.2	2.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1965	131.9	56.2	10.7	2.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1966	150.4	59.0	12.2	2.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1967	170.5	66.8	12.2	3.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1968	170.7	60.3	11.3	5.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1969	198.2	60.8	13.4	12.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1970	228.3	74.5	18.1	21.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1971	212.3	59.1	14.3	12.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	240.4	66.2	20.6	13.1	-	2.6	1.2	-	0.2	1.4	3.6	9.0	-
1973	338.3	92.4	97.5	19.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	650.5	200.1	138.1	32.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	521.5	160.7	97.9	18.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	644.9	214.1	116.9	20.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	708.1	243.3	163.6	20.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	561.7	158.5	118.9	12.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<u>Importaciones</u>													
1960	71.1	30.8	15.5	4.2	-	0.6	-	-	-	-	-	0.6	-
1961	77.6	32.8	15.7	4.3	-	0.8	-	-	-	-	-	0.8	-
1962	97.9	39.0	21.6	8.5	-	0.8	-	-	-	-	-	0.8	-
1963	103.7	49.5	22.5	7.7	-	1.3	-	-	-	-	-	1.3	-
1964	102.9	52.9	17.1	9.7	-	1.3	-	-	-	-	-	1.3	-
1965	134.1	58.6	24.9	16.9	-	1.4	-	-	-	-	-	1.4	-
1966	138.4	57.0	28.3	15.5	-	1.7	-	-	-	-	-	1.7	-
1967	151.1	62.2	28.2	18.3	-	1.8	-	-	-	-	-	1.8	-
1968	151.6	63.9	30.8	17.0	-	1.6	-	-	-	-	-	1.6	-
1969	165.0	51.4	32.9	27.1	-	1.0	0.2	0.1	0.1	0.7	-	2.1	-
1970	158.5	49.2	31.3	26.0	-	1.0	-	-	-	-	-	1.0	-
1971	171.3	53.2	34.1	28.1	-	1.0	-	-	-	-	-	1.0	-
1972	185.4	43.9	30.0	19.6	-	1.6	-	0.1	0.1	0.1	-	1.9	-
1973	229.4	49.5	41.6	23.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	390.0	103.1	62.3	55.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	557.9	139.6	92.2	88.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	554.6	150.8	90.3	65.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	665.9	182.3	95.5	79.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	867.4	228.1	163.0	125.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Fuentes: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973 las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 4

## BRASIL: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Otros	Japón	Bul- garia	Checos- lova- quia	Europa oriental					Unión Sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
							RDA	Hun- gria	Polo- nia	Ruma- nia				
Exportaciones														
1960	1 270.9	563.7	249.1	31.0	-	14.9	12.6	4.2	24.8	1.3	13.5	71.3	0.1	
1961	1 402.3	562.8	313.8	42.6	-	21.4	12.6	4.3	15.5	2.0	19.4	75.2	0.	
1962	1 214.6	484.8	289.6	29.1	2.3	10.8	8.6	3.0	6.2	3.3	39.0	73.2	1.4	
1963	1 406.9	530.9	393.7	31.5	1.2	13.6	12.3	6.0	12.8	6.4	40.1	92.4	2.8	
1964	1 430.9	474.5	373.0	27.9	3.6	12.9	14.7	6.6	8.0	5.4	37.1	88.3	0.5	
1965	1 595.7	498.9	412.4	29.9	5.0	15.4	15.2	9.2	11.1	3.8	29.3	89.0	-	
1966	1 741.2	581.4	430.6	41.0	10.7	18.9	18.7	12.3	8.9	3.0	31.6	104.1	1.8	
1967	1 654.6	547.6	452.4	56.1	14.1	9.4	18.0	10.5	15.4	0.9	28.7	97.0	-	
1968	1 882.1	627.1	479.9	58.6	23.1	10.1	30.3	13.7	15.0	5.1	24.9	122.2	-	
1969	2 310.5	609.7	683.0	105.3	16.2	10.5	25.5	11.1	18.2	3.9	43.7	129.1	-	
1970	2 739.0	676.0	771.0	145.0	3.0	17.0	33.0	18.0	24.0	7.0	21.0	123.0	-	
1971	2 904.0	760.0	793.0	158.0	7.0	10.0	20.0	12.0	24.0	12.0	45.0	130.0	-	
1972	4 004.0	934.0	1 132.0	180.0	12.0	15.0	42.0	15.0	45.0	6.0	78.0	213.0	-	
1973	6 199.0	1 122.0	2 297.0	425.0	24.0	24.0	47.0	23.0	49.0	26.0	147.0	340.0	-	
1974	7 953.0	1 737.0	2 434.0	557.0	35.0	31.0	41.0	53.0	79.0	22.0	135.0	396.0	-	
1975	8 668.0	1 334.0	2 408.0	671.0	23.0	47.0	51.0	42.0	135.0	64.0	397.0	759.0	-	
1976	10 100.0	1 848.0	3 071.0	638.0	32.0	54.0	79.0	106.0	155.0	70.0	400.0	896.0	-	
1977	12 152.0	2 149.0	3 928.0	660.0	42.0	45.0	119.0	76.0	239.0	63.0	288.0	870.0	-	
1978	12 461.0	2 801.0	3 726.0	630.0	38.0	64.0	83.0	56.0	236.0	68.0	174.0	719.0	-	
Importaciones														
1960	1 463.1	443.2	294.3	38.0	-	17.7	9.8	4.3	28.2	2.0	17.6	79.6	2.5	
1961	1 461.1	514.8	262.9	79.5	-	17.8	15.8	1.9	14.8	0.7	19.2	70.2	-	
1962	1 475.5	457.1	302.1	60.2	-	14.8	8.6	1.1	5.8	2.6	31.8	64.7	-	
1963	1 487.4	456.5	297.2	61.7	0.7	14.0	8.7	1.4	10.0	2.9	37.0	74.7	-	
1964	1 265.6	436.5	210.8	33.9	2.3	12.6	11.9	3.0	10.2	0.9	27.7	68.6	-	
1965	1 097.5	325.7	186.8	36.8	0.7	8.5	9.0	2.0	7.0	2.1	35.0	63.8	-	
1966	1 497.0	589.9	257.7	44.5	2.6	11.4	9.6	0.9	11.3	0.7	36.6	73.1	-	
1967	1 670.2	572.3	319.7	50.8	10.2	10.3	15.9	6.1	14.4	6.2	16.5	79.6	-	
1968	2 134.2	684.6	447.1	73.2	14.7	12.1	26.8	3.5	14.5	4.9	17.0	93.5	-	
1969	2 262.9	682.0	503.6	105.7	9.5	8.6	13.7	3.1	10.9	11.3	16.2	73.3	-	
1970	2 849.0	918.0	630.0	178.0	-	10.0	25.0	5.0	11.0	4.0	3.0	58.0	-	
1971	3 701.0	1 064.0	863.0	260.0	4.0	12.0	26.0	5.0	50.0	8.0	4.0	109.0	-	
1972	4 783.0	1 339.0	1 225.0	366.0	5.0	20.0	18.0	5.0	33.0	3.0	8.0	92.0	-	
1973	7 000.0	2 004.0	1 931.0	549.0	2.0	19.0	20.0	12.0	26.0	6.0	13.0	98.0	-	
1974	14 169.0	3 435.0	3 521.0	1 250.0	6.0	24.0	29.0	13.0	30.0	17.0	67.0	186.0	-	
1975	13 592.0	3 387.0	3 350.0	1 256.0	2.0	28.0	39.0	18.0	91.0	22.0	25.0	225.0	-	
1976	13 761.0	3 111.0	2 758.0	1 005.0	-	21.0	32.0	7.0	124.0	62.0	22.0	268.0	-	
1977	13 254.0	2 601.0	2 572.0	936.0	2.0	38.0	39.0	4.0	120.0	65.0	9.0	277.0	-	
1978	14 904.0	3 226.0	2 880.0	1 305.0	2.0	40.0	43.0	15.0	113.0	12.0	16.0	241.0	-	

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 5

COLOMBIA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Japón	Europa oriental								Total Europa oriental (CAME)	Cuba	
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania	Unión Soviética				
<u>Exportaciones</u>														
1960	465.1	298.4	88.8	4.5		2.2							2.2	
1961	434.8	260.0	85.9	3.3		2.0							2.0	
1962	463.6	266.7	94.6	2.9		1.1							1.1	
1963	446.6	233.7	98.0	4.1		1.8	1.8						3.6	
1964	548.1	283.3	122.2	3.2		0.3	5.0	0.5	2.1				7.9	
1965	538.9	251.9	113.4	3.6		1.5	4.9	0.9	3.5		0.7		11.5	
1966	507.4	219.6	105.2	6.4		1.2	7.7	2.0	5.0		-		15.9	
1967	509.6	222.1	124.2	5.8		1.4	8.0	0.9	4.4	1.1	-		15.8	
1968	558.4	234.3	138.3	8.9		1.9	8.9	0.5	2.9	2.1	3.7		20.0	
1969	610.6	237.4	140.1	13.2	1.1	2.1	8.6	2.7	7.1	-	4.3		25.9	
1970	728.5	264.8	163.6	20.5		1.9	9.2	2.8	1.5	3.7	14.5		33.6	
1971	690.1	259.9	161.0	17.8	0.7	0.9	6.9	2.4	6.3	1.5	5.9		24.6	
1972	865.9	295.2	181.4	33.6	1.9	1.6	4.3	2.3	8.2	0.8	1.3		20.4	
1973	1 177.3	445.2	286.3	48.9	0.1	3.6	5.5	2.3	7.1	-	17.3		35.9	
1974	1 422.0	531.2	342.2	20.7	1.7	2.1	10.3	1.6	15.7	4.7	7.3		43.4	
1975	1 470.2	468.4	461.6	27.1	-	2.3	7.5	6.5	14.3	2.7	0.1		33.4	0.5
1976	1 745.1	542.3	522.1	61.6	-	4.7	23.2	1.5	31.2	0.3	10.3		71.2	18.9
1977	2 505.3	782.0	737.2	111.6	-	7.0	38.9	-	48.1	7.0	20.6		121.6	37.4
1978	3 002.6	1 004.3	941.1	85.1	-	7.7	42.8	-	52.9	7.7	22.7		133.8	41.2
<u>Importaciones</u>														
1960	513.1	293.6	97.5	13.4		2.1							2.1	
1961	539.3	278.8	112.2	18.3		3.0							3.0	
1962	536.7	277.7	105.1	15.6		2.1							2.1	
1963	500.7	259.9	91.2	16.9		1.3	2.6						3.9	
1964	586.5	283.6	106.2	21.6		1.8	4.8	0.8	1.2				8.6	
1965	453.4	217.0	77.5	14.2		1.8	6.4	0.4	1.7		0.4		10.7	
1966	674.3	323.6	125.0	22.3		1.7	6.7	0.3	2.5		-		11.2	
1967	496.6	225.0	80.3	19.3		1.6	5.4	0.2	2.7		-		9.9	
1968	643.1	324.5	94.3	21.5		2.5	6.8	0.5	3.4	1.0	2.6		16.8	
1969	685.6	313.3	100.3	34.5	0.1	2.2	4.7	0.4	5.7	1.2	3.4		17.7	
1970	844.0	403.7	133.5	53.5		1.9	3.7	0.6	7.6	2.1	1.2		17.1	
1971	929.5	398.6	177.9	63.8		4.4	5.0	0.5	2.8	2.6	2.2		17.5	-
1972	859.0	338.8	158.3	66.3	1.4	2.1	3.3	0.6	1.0	1.3	1.3		11.0	-
1973	1 062.4	432.2	241.0	86.9		2.7	2.5	0.4	4.4	3.6	0.8		14.4	-
1974	1 597.2	643.1	361.5	135.5		3.5	3.4	0.4	8.6	6.2	3.1		25.2	-
1975	1 494.8	644.8	331.3	128.8	0.1	5.3	3.9	0.7	3.8	2.7	1.3		15.8	-
1976	1 708.1	725.1	392.1	131.7	0.3	4.1	8.6	0.8	5.6	2.0	3.2		24.6	-
1977	2 448.0	860.2	548.0	251.4	0.4	4.8	13.3	1.0	7.4	5.2	5.1		37.2	-
1978	3 029.5	1 150.7	613.1	324.8	0.5	5.3	14.6	1.1	8.2	5.7	5.6		41.0	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 6

COSTA RICA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Miles de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>													
1960	87.7	48.1	29.2	0.3									
1961	81.1	47.3	24.7	0.5									
1962	84.4	47.9	28.2	0.5									
1963	91.7	52.4	27.2	0.5									
1964	112.7	60.8	30.5	0.4									
1965	111.9	56.4	25.3	0.6									
1966	138.8	63.7	31.4	1.0									
1967	143.3	68.2	22.6	1.4									
1968	172.0	81.3	24.2	2.1							1.7	1.7	
1969	194.2	93.5	33.7	1.9		0.2					3.3	3.5	
1970	227.0	95.3	43.6	11.3		0.3		0.1			6.3	6.7	
1971	231.8	94.4	49.1	9.3		0.2	0.3	0.3	0.4		2.3	3.5	
1972	281.8	113.1	68.8	5.4		0.2	1.5	0.1	0.1		3.2	5.1	
1973	344.9	115.1	93.2	1.9		0.2	0.5	0.1	-		8.9	9.7	
1974	440.3	142.1	112.1	7.1		0.3	0.2	0.1	1.0		1.6	3.2	
1975	493.3	207.3	98.0	8.2	0.3	0.1	1.1	-	-	1.4	-	2.9	
1976	592.5	235.4	112.5	7.0	0.1	0.3	3.5	-	0.6	2.0	2.8	9.3	2.3
1977	827.5	242.2	207.7	7.0	-	2.7	1.7	-	19.4	9.3	2.8	35.9	0.5
1978	954.4	295.3	245.6	6.8	-	3.7	2.3	-	14.7	8.3	3.1	32.1	3.3
<u>Importaciones</u>													
1960	109.9	51.7	23.4	8.0									
1961	106.4	49.9	22.2	7.6									
1962	111.9	52.6	23.5	7.7									
1963	122.9	59.1	24.9	8.7									
1964	138.1	64.2	25.2	10.6									
1965	178.2	71.1	35.0	16.9									
1966	177.9	69.6	31.0	15.7									
1967	189.4	74.1	26.6	16.3									
1968	212.5	80.9	28.5	15.0									
1969	244.5	85.7	34.2	22.0		0.3	0.1	0.1	0.1			0.6	
1970	316.7	110.3	64.2	28.5		0.5	0.1	0.2	0.2			1.0	
1971	349.9	114.2	63.5	39.3		0.6	0.1	0.2	0.2			1.1	
1972	373.5	123.0	65.5	40.0		0.6	0.1	0.3	0.3			1.3	-
1973	455.3	160.0	75.2	41.1	0.1	1.1	0.3	0.2	0.3	0.9	0.3	3.2	-
1974	719.5	248.3	101.0	71.3	0.1	1.2	0.4	0.2	0.5	0.2	1.6	4.2	-
1975	694.0	239.1	100.6	61.2	-	1.1	0.1	0.3	0.2	2.9	1.3	5.9	-
1976	770.4	266.6	93.9	88.2	-	1.7	0.1	1.1	0.4	1.3	0.5	5.1	-
1977	978.0	343.7	126.4	136.4	0.9	1.6	-	0.8	0.3	1.8	0.6	6.0	-
1978	1 115.1	370.5	153.1	156.5	1.0	1.7	-	0.8	0.3	1.7	0.7	6.2	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973 las cifras corresponden a CEE (9).



Cuadro 7

## CHILE: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(En millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Japón	Europa oriental								Cuba	
				Bulga- ria	Checos- lova- quia	RDA	Hun- gría	Polo- nia	Ruma- nia	Unión Sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)		
<u>Exportaciones</u>													
1960	489.7	182.1	149.3	9.1	-	-	-	-	0.6	-	-	0.6	0.7
1961	508.6	185.7	144.3	26.2	-	0.4	-	-	0.8	-	-	1.2	3.4
1962	531.9	193.9	145.9	34.0	-	0.6	-	-	0.6	-	-	1.2	6.2
1963	541.6	185.0	145.9	39.0	-	0.1	-	-	2.1	-	-	2.2	0.7
1964	625.8	215.6	176.0	55.8	-	0.9	-	-	1.4	-	-	2.3	-
1965	687.8	213.1	220.4	74.0	-	-	-	-	0.9	-	-	0.9	-
1966	880.5	220.5	311.7	91.2	-	1.2	-	-	3.3	-	-	4.5	-
1967	874.5	177.2	279.9	150.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1968	948.7	205.8	277.3	168.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1969	1 075.4	185.9	393.6	146.0	-	-	-	-	0.5	-	-	0.5	-
1970	1 245.9	177.2	522.2	149.8	-	0.2	-	-	-	-	-	0.2	3.1
1971	962.3	76.4	360.7	183.5	-	0.1	-	-	3.0	-	-	3.1	6.9
1972	855.4	82.1	288.7	147.7	-	0.3	0.3	-	0.3	2.9	8.7	12.5	12.8
1973	1 230.5	105.9	495.8	217.4	2.3	0.1	1.8	-	12.0	10.3	13.2	39.7	5.8
1974	2 478.6	286.1	928.2	407.0	-	-	-	-	32.5	2.8	-	35.3	0.1
1975	1 660.8	147.0	675.3	186.6	3.8	-	-	-	-	4.5	-	8.3	-
1976	2 094.8	211.7	742.1	223.7	1.7	-	-	-	-	1.3	-	3.0	-
1977	2 189.2	270.3	693.3	263.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	2 492.5	382.9	846.0	336.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<u>Importaciones</u>													
1960	499.4	239.0	92.7	11.6	-	1.0	-	-	-	-	-	1.0	0.8
1961	588.9	237.0	127.1	20.7	-	1.0	-	-	0.3	-	-	1.3	0.7
1962	511.4	195.0	115.6	14.6	-	1.5	-	-	1.0	-	-	2.5	4.8
1963	636.9	223.9	137.4	12.5	-	1.1	-	-	2.1	-	-	3.2	9.0
1964	608.5	222.5	123.3	11.9	-	3.1	-	-	0.3	-	-	3.4	-
1965	603.6	237.0	109.3	9.2	-	1.1	-	-	0.4	-	-	1.5	-
1966	756.5	297.9	150.6	17.2	-	2.1	-	-	0.6	-	-	2.7	-
1967	752.4	272.9	167.8	13.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1968	821.0	337.8	166.3	13.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1969	907.2	349.0	173.2	18.2	-	1.6	-	-	3.8	-	-	5.4	-
1970	930.8	343.6	192.9	27.7	-	1.5	-	-	2.1	-	-	3.6	-
1971	980.0	267.3	178.1	44.3	-	1.8	-	-	1.1	-	-	2.9	13.1
1972	941.1	161.2	206.7	33.5	0.2	1.9	0.9	-	1.0	3.3	5.1	12.4	10.0
1973	1 097.6	179.6	308.3	35.2	2.3	1.8	2.8	0.3	2.0	19.5	15.2	43.9	35.0
1974	1 911.4	416.2	389.2	48.6	4.4	1.1	0.7	0.1	8.7	6.3	5.8	27.1	4.6
1975	1 534.5	446.8	300.1	78.0	0.2	-	0.4	0.4	8.1	3.5	-	12.6	0.1
1976	1 683.7	400.0	224.3	187.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	2 259.5	463.2	342.8	249.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	2 792.7	797.2	488.2	249.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras correspondien a CEE (9).

Cuadro 8

## ECUADOR: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Europa oriental								Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania					
<u>Exportaciones</u>														
1960	104.6	65.4	24.2	1.8										
1961	96.4	58.9	25.1	0.9					0.1				0.1	
1962	116.8	75.7	27.0	3.3										
1963	131.2	74.0	28.4	13.8					1.3				1.3	
1964b/	204.8	87.4	54.3	21.1										
1965b/	223.4	105.9	69.8	5.8										
1966b/	225.2	94.4	79.5	10.8										
1967b/	241.7	100.5	80.2	11.7										
1968b/	239.1	89.9	60.3	37.4										
1969	152.5	60.2	37.1	18.9	0.6	1.1	0.9	2.2	0.1	1.2	5.7	11.8		
1970	210.3	80.2	38.2	33.9		1.6	2.4	3.1	0.2	0.3	0.8	8.4		
1971	216.8	83.0	39.2	27.4	0.5	1.1	1.7	5.0	3.2	0.3	2.3	14.1		
1972	327.4	112.7	61.3	49.8	0.2	1.4	0.5	6.9	1.0	1.5	1.6	13.1		
1973	534.6	181.4	61.1	21.8	0.1	1.8	5.4	2.9	0.9		1.1	12.2	-	
1974	1 124.4	459.8	121.5	18.2	0.1	1.8	7.7	5.4	2.4	1.5	3.9	22.8	-	
1975	903.0	425.9	84.0	8.5	0.3	3.1	3.1	9.7	1.4	1.8	12.1	31.5	-	
1976	1 127.3	391.6	115.8	14.0	0.5	5.0	7.2	12.8	0.4	7.4	12.7	46.0	-	
1977	1 200.4	435.6	183.8	20.0	1.5	6.4	7.1	15.9	1.6	0.7	11.6	44.8		
1978	1 505.1	690.7	195.1	19.8	5.0	7.4	5.7	19.6	3.1	-	4.2	45.0		
<u>Importaciones</u>														
1960	102.3	49.4	28.9	2.6										
1961	100.8	48.3	30.3	2.9										
1962	96.3	42.5	26.4	2.9										
1963	126.4	49.9	27.5	5.9					0.2				0.2	
1964b/	147.0	68.7	34.8	6.2										
1965b/	166.9	80.3	34.9	8.9										
1966b/	176.3	82.7	38.4	11.2										
1967b/	220.1	99.2	52.6	13.6										
1968b/	231.1	96.0	59.8	15.9										
1969	241.8	94.9	52.7	21.0		2.4	0.4	0.1	0.7	-		3.6		
1970	273.8	118.9	51.6	25.5		2.4	0.6	0.5	1.2			4.7		
1971	341.2	129.4	60.8	51.2	0.1	1.6	0.5	0.9	2.3		0.1	5.5		
1972	318.7	120.7	58.6	39.3	0.3	1.0	0.5	2.5	0.7		0.1	5.1	-	
1973	397.7	134.0	105.0	54.5	0.1	1.4	0.8	1.8	0.9	0.2	0.4	5.6	-	
1974	679.7	242.9	156.8	88.5	0.1	1.7	2.9	1.9	1.1	0.4	0.7	8.8	-	
1975	943.2	379.1	191.6	124.4	0.1	2.6	6.0	0.2	1.5	0.1	0.7	11.2	-	
1976	993.1	410.9	151.9	145.0	0.1	2.6	0.7	0.2	0.8	1.5	1.9	7.8	-	
1977	1 508.1	579.1	248.2	241.7	0.7	3.7	1.3	0.7	2.3	2.1	1.1	11.9		
1978	1 659.4	625.8	401.0	201.8	0.5	4.9	1.0	0.4	12.7	2.0	1.0	22.5		

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

b/ Cifras derivadas de las estadísticas de los países con los cuales comercia.

Cuadro 9

## EL SALVADOR: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/	Japón	Europea oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	116.7	41.0	44.7	13.4										
1961	119.2	40.2	41.8	18.7										
1962	136.3	46.0	39.9	26.2										
1963	154.0	37.9	42.0	38.6										
1964	178.1	45.4	53.5	34.1										
1965	188.4	47.0	52.8	31.0					1.4				1.4	
1966	192.3	50.7	54.9	21.5										
1967	206.9	55.1	51.1	15.9										
1968	211.2	41.4	47.1	14.5				3.2	4.9			3.6	11.7	
1969	202.3	43.1	37.2	20.2				0.4	2.2				2.6	
1970	236.2	48.9	65.1	25.1				2.0	4.4				6.4	
1971	245.9	52.1	53.8	29.4		0.1					-		0.1	
1972	301.3	44.1	79.9	38.6	-	0.1	-		1.7		-		1.8	
1973	358.0	119.2	64.3	35.7		0.3	-		0.6		-		0.9	
1974	462.6	121.1	112.5	30.2	-	0.8	-	0.8	9.1		-		10.7	
1975	514.7	139.0	124.0	60.2	-	-	-	-	0.5		-		0.5	
1976	720.4	235.5	181.4	56.6	-	-	-	-	1.2		-		1.2	
1977	967.4	315.9	318.9	61.2	-	-	-	-	-		-		-	-
1978	...	347.5	350.6	67.3	-	-	-	-	-		-		-	-
<u>Importaciones</u>														
1960	122.2	52.5	30.1	9.0										
1961	108.4	42.6	29.0	7.6										
1962	124.6	45.5	31.3	8.9										
1963	151.6	51.2	35.1	9.8										
1964	190.9	66.4	36.4	12.8										
1965	200.2	62.6	38.3	17.8				0.1					0.1	
1966	219.9	71.5	40.1	14.4									-	
1967	223.6	69.8	38.0	16.8				0.1					0.1	
1968	212.0	61.8	33.8	16.0									-	
1969	209.0	60.9	52.6	18.2		0.1							0.1	
1970	213.6	63.3	38.2	22.2		0.1							0.1	
1971	248.4	70.1	42.4	29.3		0.1							0.1	
1972	278.1	76.3	44.7	30.6		-	-				-		-	
1973	374.2	109.0	72.7	36.3	-	0.1	-				-		0.1	
1974	563.5	173.8	106.5	44.6	-	0.1	-				-		0.1	
1975	597.9	188.3	107.1	41.4	-	0.3	-				-		0.3	
1976	718.0	205.1	166.1	69.6	-	0.4	-	0.1	0.1		-		0.6	
1977	946.9	277.2	141.0	104.4	-	0.5	-	0.2	-	0.5	-		1.2	-
1978	...	304.9	156.0	114.8	-	0.6	-	0.2	-	0.6	-		1.4	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 10

## GUATEMALA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEs/ Japón	Japón	Europa oriental							Total Europa oriental (CEE)	Cuba	
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania	Unión Soviética			
<u>Exportaciones</u>														
1960	112.8	62.7	31.8	5.5										
1961	110.2	58.8	26.0	8.5										
1962	109.3	56.0	31.2	10.9										
1963	149.2	66.6	38.7	16.0										
1964	164.9	53.6	46.9	16.7										
1965	185.9	68.2	42.0	20.6										
1966	226.2	70.3	48.7	19.4										
1967	197.2	61.8	39.6	17.0										
1968	222.4	61.8	35.2	24.4					1.3	1.4			2.7	
1969	255.4	72.6	49.7	20.9				0.1	0.5	0.4			1.0	
1970	290.2	82.1	57.2	19.9									-	
1971	283.0	86.8	53.3	19.5									-	
1972	326.1	95.0	63.1	26.9	-								-	
1973	435.5	146.2	83.1	24.8	-	0.2	-						0.2	-
1974	572.1	188.3	115.4	29.3	-		-	0.6	1.9	-	0.2		2.7	-
1975	623.5	142.8	190.5	32.3	-	0.5	-	-	-	-	-		0.5	-
1976	760.4	267.2	139.1	63.2	-	0.7	-	-	-	-	-		0.7	-
1977	1 160.1	383.5	290.3	90.3	-	4.1	1.4	4.3	0.3	1.4	-		11.5	-
1978	1 070.4	329.1	242.9	78.9	-	4.5	1.5	4.7	0.3	1.6	-		12.6	-
<u>Importaciones</u>														
1960	138.1	67.5	29.0	6.0										
1961	133.1	63.5	26.5	6.5										
1962	137.1	65.3	26.4	7.1										
1963	165.5	79.6	30.6	9.0										
1964	201.9	89.9	37.7	12.1										
1965	229.7	96.9	40.9	15.3										
1966	206.6	86.6	32.0	15.5										
1967	247.5	100.6	40.7	22.0										
1968	247.5	102.1	42.2	22.5										
1969	250.3	86.0	41.5	25.5										
1970	284.2	100.4	46.0	29.3		0.1							0.1	
1971	302.9	98.2	51.0	32.2		0.3							0.3	
1972	323.9	104.7	49.1	28.2		0.4							0.5	-
1973	430.7	135.7	82.8	43.0	-	1.2					0.1		1.2	-
1974	700.5	222.9	124.4	63.2	-	0.7	0.4	0.1	0.1	-	1.6		2.9	-
1975	732.7	252.4	128.8	65.0	-	1.0	-	-	-	-	-		1.0	-
1976	836.6	305.7	129.7	93.2	-	1.4	-	-	-	-	-		1.4	-
1977	1 083.4	426.1	172.0	120.9	0.2	1.8	0.3	0.8	0.8	3.5	0.4		7.8	-
1978	1 200.7	437.6	226.0	124.7	0.3	2.0	0.3	0.9	0.9	3.8	0.4		8.6	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 11

## GUYANA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960														
1961														
1962														
1963														
1964	94.9	15.3	4.1	.9										
1965	97.3	18.1	5.0	.6										
1966	108.7	23.7	5.8	.7										
1967	111.2	23.0	4.2	1.2										
1968	108.2	28.0	4.4	1.5										
1969	120.1	30.5	4.7	1.7										
1970	133.4	37.0	6.2	2.6										
1971	149.2	38.6	7.5	3.2	-	-	-	-	-	-	1.6	1.6	-	-
1972	142.0	34.4	9.4	5.5	-	-	-	-	-	-	8.5	8.5	-	-
1973	137.7	24.0	52.0	5.4	-	-	-	-	-	-	8.1	8.1	-	-
1974	268.0	68.1	71.7	7.0	-	-	-	-	-	-	3.7	3.7	-	-
1975	362.9	82.3	130.1	7.1	-	-	-	-	-	-	32.3	32.3	-	-
1976	268.6	54.3	105.6	5.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	252.1	46.3	102.6	9.8	-	-	-	-	-	-	1.6	1.6	-	-
1978	294.0	61.3	117.3	12.2	-	-	0.1	-	-	-	2.6	2.7	-	-
<u>Importaciones</u>														
1960														
1961														
1962														
1963														
1964	87.6	19.7	8.6	1.7										
1965	104.4	25.6	10.3	2.9										
1966	117.7	26.9	12.4	3.9										
1967	132.0	36.6	17.7	4.1										
1968	109.7	25.9	11.8	3.7										
1969	118.2	25.2	11.6	4.6										
1970	134.1	32.0	13.1	5.5							0.7	0.7		
1971	134.0	32.7	13.2	5.3	-	-	-	-	-	-	0.5	0.5	-	-
1972	146.0	35.7	12.8	6.2	-	-	-	-	-	-	0.8	0.8	-	-
1973	175.7	43.1	63.5	5.9	-	0.2	0.1	-	-	-	0.4	0.4	-	-
1974	253.2	65.7	78.4	8.3	-	0.2	0.1	-	-	-	0.2	0.2	-	-
1975	342.4	101.5	103.1	14.2	-	-	1.6	-	-	-	0.3	0.6	-	-
1976	363.7	103.7	108.2	16.2	-	-	5.3	-	-	-	0.2	1.8	-	-
1977	314.0	84.9	95.8	10.5	-	-	2.3	-	-	-	-	5.3	-	-
1978	261.6	64.5	82.6	12.0	-	.1	2.6	-	-	-	0.1	2.4	0.1	0.1
											0.1	2.8	0.2	0.2

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 12

## HAITI: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	38.0	19.0	15.8										-	
1961	30.4	16.0	11.4	0.6									-	
1962	40.8	19.0	15.3	2.7									-	
1963	42.5	25.1	13.2	2.6									-	
1964	37.9	19.1	13.7	2.5					1.3				1.3	
1965	44.9b/	20.5	15.3b/	2.4b/									-	
1966	40.0b/	18.7b/	13.3b/	3.2b/									-	
1967	40.4b/	21.4b/	11.6b/	2.3b/									-	
1968	43.1b/	26.4b/	10.7b/	1.9b/									-	
1969	37.1	21.1	12.6	1.5									-	
1970	40.5	24.3	12.6	1.3									-	
1971	48.2	31.4	12.9	1.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	42.3	28.1	10.2	0.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	51.3	31.8	17.0	0.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	71.3	48.2	18.8	0.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	81.2	60.2	16.6	0.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	117.5	78.2	31.5	0.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	222.4	160.0b/	49.1	0.6	-	-	-	-	0.1	-	-	-	0.1	-
1978	249.0	184.5b/	49.8	0.5	-	-	-	-	0.1	-	-	-	0.1	-
<u>Importaciones</u>														
1960	45.7b/	27.7b/	7.9b/	0.2b/										
1961	42.2b/	29.0b/	7.1b/	0.1b/										
1962	37.3	21.6	6.3	0.1										
1963	35.8	20.6	6.5	0.1										
1964	35.8	21.0	6.1	0.3					0.3				0.3	
1965	37.0	20.8	6.5	1.2										
1966	38.8b/	23.7b/	6.5b/	2.2b/										
1967	38.2b/	24.6b/	6.3b/	2.6b/										
1968	43.6b/	26.6b/	7.6b/	2.9b/										
1969	43.6	21.8	7.2	3.3	0.4	0.4		0.2	0.5	0.1			1.6	
1970	52.0	24.1	10.6	4.7	0.3	0.4		0.3	0.2	0.3			1.5	
1971	59.2	26.9	10.4	5.4	0.5	0.5	-	0.4	0.3	0.6	-		2.3	-
1972	65.8	28.9	12.1	5.8		0.6	-	0.1	0.4	0.5	-		1.6	-
1973	76.7	32.8	19.7	6.8	0.2	0.6	-	0.1	0.4	0.2	-		1.5	-
1974	111.3	50.6	26.3	6.7	0.2	0.5	-	0.1	0.4	0.1	-		1.3	-
1975	142.5	77.2	25.4	9.7	0.1	0.5		0.1	0.5	0.1	-		1.3	-
1976	201.1	113.3	28.7	11.7	0.1	0.8	-	0.2	0.2	0.4	-		1.7	-
1977	370.1	223.3b/	43.2	22.0	0.1	1.0	-	0.3	-	0.6	-		2.0	-
1978	382.5	224.3b/	47.2	24.2	0.2	1.2	-	0.3	-	0.7	-		2.4	-

Fuentes: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

b/ Cifras anuales "derivadas" de las estadísticas de los países con los cuales comercia.

Cuadro 13

## HONDURAS: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	64.3	36.2	8.1	0.8										1.6
1961	67.5	43.1	5.6	0.4										0.3
1962	80.0	47.2	10.6	0.3										
1963	83.1	49.2	11.7	1.3										
1964	95.5	51.6	15.4	3.5										
1965	127.3	74.2	19.4	4.9										
1966	146.3	82.5	32.3	3.7										
1967	156.0	68.8	52.0	5.1										
1968	219.2	88.6	59.4	9.6										
1969	215.3	94.3	47.7	14.5										
1970	171.9	93.0	37.0	2.4	-	-	-	0.2	1.0		-		1.2	-
1971	188.2	120.0	35.2	0.8	-	-	-		0.3	-	-		0.3	-
1972	198.6	110.1	40.1	5.7	-	-	-	0.1	1.6	-	-		1.7	-
1973	249.9	138.6	50.7	10.7	-	-	-		0.1	-	-		0.1	-
1974	261.3	123.2	44.9	9.3	-	-	-		0.5	-	-		0.5	-
1975	303.2	156.5	57.6	11.9	-	0.4	-	-	-	-	-		0.4	-
1976	397.2	223.7	78.9	12.3	-	0.2	-	-	-	-	-		0.2	-
1977	503.5	245.7	137.1	28.0		-	-	-	-	-	-		-	-
1978	582.7	332.0	141.0	16.0		-	-	-	-	-	-		-	-
<u>Importaciones</u>														
1960	72.4	40.1	9.0	4.4										0.1
1961	72.5	37.5	7.7	5.8										
1962	80.7	41.3	9.8	4.8										
1963	96.0	45.5	11.2	8.7										
1964	102.5	49.7	11.4	5.5										
1965	122.9	57.5	13.5	6.7										
1966	150.2	74.3	15.6	5.4										
1967	165.4	79.1	17.9	7.4										
1968	169.8	82.3	13.5	10.0										
1969	187.4	82.4	20.5	11.2										
1970	220.7	91.5	21.8	17.9		0.4	0.1	0.1	0.2	-			0.8	
1971	193.4	91.5	22.5	21.8	-	0.7	0.1	0.1	0.7	-			1.6	
1972	192.8	85.1	22.7	15.1	-	0.9	0.2	0.4	0.4	-			1.9	
1973	262.2	107.2	39.3	26.6	-	1.0	0.1	0.3	0.5	-			1.9	2.2
1974	380.1	153.9	56.2	26.6	-	1.2	0.2	0.3	0.3	-			2.0	-
1975	404.3	170.9	45.8	26.6	-	0.7	0.1	0.3	0.5	-	0.1		1.7	-
1976	453.1	198.2	54.4	39.9	-	0.9	0.1	0.2	0.2	0.3	0.1		1.8	-
1977	576.5	248.5	59.3	63.2		-	-	-	-	-	-		-	-
1978	662.2	299.8	74.6	58.9		-	-	-	-	-	-		-	-

Fuentes: Direction of Trade.

<sup>a</sup>/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 14

## JAMAICA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	158.4	41.8	3.0	0.5										
1961	173.3	61.9	3.8	0.4										
1962	180.7	70.5	3.9	0.3										
1963	202.8	66.2	5.7	0.4										
1964	217.5	77.6	4.1	0.5										
1965	213.6	81.5	4.8	0.2										
1966	225.1	86.1	5.5	0.5										
1967	222.1	88.4	3.3	0.6										
1968	219.3	85.7	3.8	0.8										
1969	280.7	95.2	5.8	0.6										
1970	339.7	179.5	4.4	1.3										
1971	343.6	153.2	2.4	1.7	-	-	-	-	4.8	-	4.0	8.8	0.1	
1972	379.0	164.0	3.2	1.7	-	-	-	-	-	-	1.2	1.2	0.1	
1973	390.2	161.3	93.1	2.2	-	-	-	-	3.0	-	6.2	9.2	0.1	
1974	730.7	339.2	119.6	9.1	-	-	-	-	8.2	-	23.6	31.8	0.1	
1975	783.9	298.9	183.6	3.2	-	-	-	-	10.1	-	23.4	33.5	0.3	
1976	608.3	262.6	117.8	4.3	-	-	-	-	5.3	-	-	5.3	0.2	
1977	734.7	340.9	144.3	5.3	-	-	-	-	10.4	-	-	10.4	0.2	
1978	789.1	377.0	163.7	4.9	-	-	0.1	-	11.5	-	-	11.6	0.2	
<u>Importaciones</u>														
1960	216.2	52.9	30.0	6.0										
1961	210.6	51.4	28.7	6.3										
1962	223.1	61.9	27.6	7.8										
1963	225.5	68.3	28.3	8.3										
1964	281.9	87.1	29.7	10.2										
1965	295.1	90.4	32.1	9.8										
1966	320.7	116.0	35.9	5.2										
1967	348.4	135.0	28.6	8.0										
1968	383.1	147.9	36.7	14.4										
1969	442.1	185.4	33.4	9.8										
1970	524.3	226.1	42.7	13.6										
1971	556.4	221.9	50.4	14.4	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1	-	
1972	621.4	229.9	53.7	14.8	-	-	-	-	0.4	-	-	0.4	-	
1973	664.5	258.3	177.8	19.1	-	-	-	-	0.3	-	-	0.3	-	
1974	935.9	332.7	193.5	32.0	-	0.3	0.1	-	0.6	0.1	0.2	1.3	2.0	
1975	1 124.0	422.6	223.9	42.4	-	0.1	0.1	-	0.8	-	-	1.0	2.3	
1976	933.3	343.2	162.0	29.2	-	-	0.1	-	2.0	0.1	0.1	2.3	0.8	
1977	881.1	300.5	116.3	15.5	-	0.1	0.2	-	3.5	0.3	0.1	4.2	0.9	
1978	940.1	318.9	157.8	20.7	-	0.1	0.2	-	3.8	0.3	0.1	4.5	1.0	

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).



Cuadro 15

## MEXICO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ <sup>a/</sup>	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	764.4	455.3	58.0	44.4		0.1						0.9	1.0	1.5
1961	825.2	502.0	40.8	53.1		0.1			0.1			-	0.2	3.5
1962	931.2	553.3	53.3	68.4		0.4						5.6	6.0	0.8
1963	971.2	597.5	55.0	68.5		0.6			0.1			2.9	3.6	0.7
1964	1 054.7	609.5	41.7	76.8		0.3			17.1				17.4	2.5
1965	1 142.0	627.0	54.3	81.2		0.6			58.0				58.6	1.6
1966	1 222.9	649.5	79.3	99.7		0.3		1.1	6.6				8.0	0.5
1967	1 143.1	620.8	94.3	68.6		0.2	1.8		0.7				2.7	6.3
1968	1 253.4	708.4	60.8	71.6		0.1		1.3	1.7				3.1	4.0
1969	1 429.8	807.3	80.3	96.0		0.2	1.0	0.1	1.0	0.1			2.4	...
1970	1 312.8	747.9	70.2	68.0		0.2	0.5	1.0	1.9			0.1	3.7	0.1
1971	1 397.0	807.0	60.7	64.2		0.3	1.7	0.6	2.0	0.2		0.6	5.4	0.1
1972	1 695.4	1 118.3	88.1	111.3		0.1	1.6	0.4	1.6			0.1	3.8	11.8
1973	2 261.8	1 318.1	165.0	146.6		0.5	2.6	0.5	4.0			0.3	7.9	7.2
1974	2 993.6	1 703.3	351.8	142.4		0.7	4.2	0.4	5.7			4.0	15.0	14.7
1975	2 916.6	1 667.5	258.3	109.0		1.0	2.0	0.4	2.5	0.1		3.8	9.8	29.7
1976	3 469.1	2 110.6	294.8	176.8		1.5	0.9	1.7	4.1	0.1		13.7	22.0	22.3
1977	4 170.6	2 738.1	268.6	129.4		0.4	2.5	3.5	0.8	-		3.3	10.5	34.4
1978	5 572.4	3 567.5	291.5	96.0		0.3	1.8	2.8	1.1	4.9		4.9	15.8	22.4
<u>Importaciones</u>														
1960	1 186.3	856.4	138.7	17.1		1.9			0.2			0.5	2.6	0.9
1961	1 138.4	797.9	149.9	19.7		1.5			0.2			0.3	2.0	0.2
1962	1 142.6	782.5	174.9	19.6		0.9			0.1			0.1	1.1	
1963	1 239.5	850.2	166.0	25.8		1.7			0.6			0.1	2.4	
1964	1 492.0	1 023.3	201.4	28.1		2.7	0.2		1.0			0.1	4.0	
1965	1 559.1	1 025.2	247.2	39.1		3.4	0.5	0.1	0.9				4.9	
1966	1 604.9	1 025.8	265.8	45.7		2.7	0.3	0.1	0.4				3.5	
1967	1 748.2	1 102.0	276.2	75.4		3.0	0.3	0.2	0.8				4.3	0.1
1968	1 960.0	1 235.6	321.9	76.5		3.3	0.4	0.6	0.6				4.9	
1969	2 078.1	1 297.9	324.1	94.3		3.7	0.8	0.3	9.8			0.4	15.0	
1970	2 330.7	1 433.6	384.2	86.0		3.4	1.3	0.6	0.7			0.2	6.2	
1971	2 254.3	1 325.9	390.4	89.9		4.1	1.4	0.7	0.5			0.5	7.2	-
1972	2 720.6	1 557.5	473.7	115.4		4.0	1.3	0.6	0.5			0.4	6.8	-
1973	3 813.3	2 277.1	644.8	177.9		5.4	2.1	0.6	0.5	0.1		0.6	9.3	0.3
1974	6 059.2	3 778.6	1 064.8	223.7		4.2	1.5	1.0	2.0	2.0		1.8	12.5	1.2
1975	6 581.8	4 113.2	1 091.2	298.5		6.3	2.2	0.5	1.8	5.7		4.3	20.8	1.5
1976	6 035.8	3 773.2	984.5	306.9		6.8	1.9	1.7	7.7	15.8		9.2	43.1	1.1
1977	5 485.9	3 493.1	808.7	295.5		4.8	1.0	1.5	1.6	8.6		1.5	19.0	2.6
1978	7 560.1	4 563.8	1 397.9	608.7		5.0	4.8	1.9	3.0	10.0		4.0	28.7	2.0

Fuente: Direction of Trade.

<sup>a/</sup> A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 16

## NICARAGUA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	62.7	28.1	15.9	7.9										
1961	68.2	32.2	13.3	13.3										
1962	90.4	37.3	21.1	17.9										
1963	106.3	42.1	24.3	23.0										
1964	125.6	35.0	38.3	28.4										
1965	149.0	37.5	30.5	47.6					0.1				0.1	
1966	142.2	32.2	31.2	42.3										
1967	151.6	41.7	28.5	45.6										
1968	162.5	46.6	28.0	42.4					1.8				1.9	
1969	158.7	53.9	29.1	28.9										
1970	180.1	59.6	33.3	24.7										
1971	187.1	65.8	24.8	32.8		-	-				-	-		-
1972	249.4	82.3	35.1	44.9	-	-	-	-	1.7	-	-	-	1.7	-
1973	277.9	94.5	51.9	34.2	-	-	-	-	2.1	-	2.5	-	4.6	-
1974	380.1	73.7	100.1	36.1	-	-	-	-	3.7	-	-	-	3.7	-
1975	375.2	105.0	81.5	48.7	-	-	-	-	1.1	-	-	-	1.1	-
1976	543.0	168.3	107.0	70.3	-	-	-	-	4.8	-	-	-	4.8	-
1977	633.1	141.2	180.6	69.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	633.5	206.4	139.5	56.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<u>Importaciones</u>														
1960	71.8	37.8	10.1	4.7										
1961	74.3	36.5	12.5	4.5										
1962	98.3	49.5	15.5	5.7										
1963	110.9	53.8	16.6	6.5										
1964	137.2	64.8	23.4	8.4										
1965	160.5	75.6	24.5	11.4										
1966	182.1	83.1	26.5	9.9										
1967	204.0	87.6	29.0	13.4					0.2				0.2	
1968	184.8	70.2	22.8	14.0										
1969	176.9	67.0	24.2	12.7										
1970	198.9	72.3	28.2	12.7		0.1							0.1	
1971	210.8	69.8	30.1	17.2	-	0.1	-						0.1	-
1972	218.5	69.2	26.5	18.1	-	0.3	-	-	0.1				0.4	-
1973	326.9	112.6	49.4	23.0	-	0.4	-	-	0.1		0.1		0.6	-
1974	560.4	179.0	95.1	41.4	-	0.3	-	-	4.9	0.5	0.1		5.8	-
1975	516.8	167.7	74.1	38.3	-	0.3	-	-	1.1	4.8	0.1		6.3	-
1976	532.1	164.6	69.3	42.1	-	0.4	-	-	0.7	1.0	0.2		2.3	-
1977	720.5	219.5	95.8	63.7	-	-	-	-	-	-	-		-	-
1978	647.6	202.2	75.0	29.7	-	-	-	-	-	-	-		-	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 17

## PANAMA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Japón	Europa oriental								Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania					
<u>Exportaciones</u>														
1960	19.4	18.7	0.3											
1961	21.5	20.2	0.3	0.3										
1962	37.0	25.7	1.9											
1963	47.5	29.5	4.5	0.1										
1964	60.8	36.5	6.2	0.6										
1965	69.2	42.1	4.5	1.8										
1966	78.8	53.7	3.8	2.6										
1967	84.0	65.2	2.3	0.7										
1968	92.1	73.2	6.8	0.3										
1969	109.2	71.2	19.9	0.2										
1970	106.5	67.7	21.0	0.3										
1971	114.0	55.8	30.5	1.7	-	-	-	-		-	-			
1972	121.3	53.8	44.4	0.6	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1		
1973	133.3	59.6	46.5	1.2	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1		
1974	200.5	103.5	36.9	0.3	-	-	-	-		-	-	-	0.1	
1975	277.8	165.2	39.7	0.3	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1	0.2	
1976	226.6	110.8	48.3	0.8	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1	0.3	
1977	243.0	113.0	41.4	1.4	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1	-	
1978	429.4	127.9	67.0	32.8	-	-	-	-	0.1	-	-	0.1	0.1	
<u>Importaciones</u>														
1960	108.8	56.1	12.7	4.1										
1961	123.3	64.0	15.9	4.1										
1962	147.1	66.8	14.0	4.7										
1963	162.9	74.6	13.5	5.0										
1964	168.2	72.8	13.9	6.2										
1965	188.9	78.9	16.6	9.7										
1966	214.9	86.6	15.8	10.7										
1967	227.3	90.7	20.2	12.4										
1968	243.0	94.6	21.3	11.3										
1969	288.4	106.6	22.4	17.2		0.3	0.1	0.1	0.2			0.7		
1970	357.0	143.3	28.7	23.6	0.1	0.4	0.2	0.2	0.3		-	1.2		
1971	395.8	144.1	32.4	31.5	-	0.5	1.3	0.1	0.3		-	2.2	-	
1972	440.5	152.4	35.6	38.9	-	0.4	0.1	0.2	0.5		-	1.3	-	
1973	502.4	172.5	44.8	32.8	-	0.5	0.2	0.1	1.2		0.2	2.2	-	
1974	795.0	214.9	67.7	47.0	-	0.5	0.1	0.1	0.5	0.1	-	1.3	-	
1975	870.0	232.4	65.4	40.7	-	0.5	0.1	0.4	1.1	0.1	-	2.2	-	
1976	840.3	269.3	65.2	47.7	-	0.5	0.0	0.3	1.2	0.1	-	2.1	-	
1977	861.2	264.1	64.7	39.8	-	0.5	0.1	0.2	1.2	0.1	-	2.1	0.2	
1978	2 353.9	392.9	211.2	824.9	-	0.7	0.2	0.3	1.2	0.2	11.7	14.3	0.1	

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

BIBLIOTECA NACIONES UNIDAS MEXICO

## Cuadro 18

PARAGUAY: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/	Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME) <sup>b/</sup>	Cuba
					Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>														
1960	27.0	7.2	4.3											
1961	30.7	7.0	3.6											
1962	33.6	7.0	5.0											
1963	40.3	9.1	7.1											
1964	49.7	11.8	6.0											
1965	57.3	14.5	8.0											
1966	49.8	11.5	7.2											
1967	48.3	12.2	8.0											
1968	47.7	11.6	9.1											
1969	50.8	10.3	10.5											
1970	64.1	9.2	14.8	1.2		0.1							0.1	
1971	65.2	10.5	15.7	0.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	86.2	13.0	28.5	0.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	126.9	16.9	55.5	1.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	169.8	19.8	68.2	1.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	176.7	15.8	68.7	3.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	181.8	21.6	72.7	6.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	278.9	39.9	105.0	6.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	256.9	17.8	102.3	32.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<u>Importaciones (fob)</u>														
1960	30.1	7.6	5.0											
1961	30.5	5.3	5.4											
1962	34.2	10.8	6.2											
1963	32.6	9.6	4.7											
1964	33.8	7.2	6.2											
1965	44.0	9.5	10.8											
1966	49.7	10.4	13.1											
1967	57.5	11.1	17.5											
1968	61.5	15.1	14.9											
1969	70.7	18.5	15.6											
1970	63.8	15.0	13.0	4.3		0.3							0.3	
1971	70.3	17.9	12.5	3.9	-	0.2	-	-	-	-	-	-	0.2	-
1972	69.9	13.7	14.9	3.1	-	0.2	-	-	-	-	-	-	0.2	-
1973	104.8	17.6	25.3	4.1	-	0.3	-	-	-	-	-	-	0.3	-
1974	171.4	15.7	30.4	5.8	-	0.4	-	-	-	-	-	-	0.4	-
1975	178.9	22.0	38.4	8.8	-	0.6	-	-	-	-	-	-	0.6	-
1976	180.2	18.6	36.1	8.5	-	0.7	-	-	-	-	-	-	0.7	-
1977	255.4	31.1	46.4	22.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	318.6	28.3	70.7	25.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

b/ Debido a que un alto porcentaje proviene de Checoslovaquia, se ha asimilado a ese país el total de importaciones desde Europa oriental.

Cuadro 19

PERU: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>													
1960	431.5	156.2	133.3	26.7					0.1			0.1	
1961	459.9	178.3	148.5	37.5					0.2			0.2	
1962	539.4	188.2	166.3	34.9				0.4	1.6			2.0	
1963	541.1	190.9	158.8	42.2		1.2	3.5	1.8	1.4			7.9	
1964	667.2	208.1	219.8	61.0	0.2	1.3	3.6	1.8	5.1			12.0	
1965	667.6	225.8	214.1	61.3	1.0	1.7	8.3	1.4	3.9			16.3	
1966	764.6	325.3	207.4	76.1	2.3	.9	10.7	0.2	6.7			20.8	
1967	774.0	327.8	213.9	104.5	0.7	3.5	7.1	0.6	6.5			18.4	
1968	866.0	341.7	232.2	128.3	0.9	2.1	7.8	1.1	8.9			20.8	
1969	865.0	300.7	254.8	139.9		1.4	5.8	4.8	11.9	0.2		24.1	
1970	1 047.9	347.6	350.2	141.9	4.3	2.1	1.1	4.0	19.8	1.5	0.1	32.9	
1971	893.8	257.0	277.3	110.7	3.7	11.6	19.0	6.7	9.5	3.0	0.2	53.7	4.0
1972	945.8	308.3	250.8	131.6	4.5	7.0	7.8	5.9	13.2	2.3	6.1	46.8	6.9
1973	1 051.5	368.6	233.4	162.5		6.1	21.6	9.2	9.6	7.7	13.9	68.1	1.5
1974	1 521.2	543.5	329.3	204.9	1.3	10.6	42.7	5.4	48.0	1.8	3.1	112.9	5.5
1975	1 247.0	301.5	257.1	143.3	2.5	8.2	23.0	6.5	27.2	14.2	120.4	202.0	21.2
1976	1 281.2	319.5	341.3	176.1	-	13.9	25.7	7.5	47.8	14.5	22.3	131.6	16.4
1977	1 561.0	469.5	321.6	196.2	5.0	19.2	35.6	23.0	35.2	10.8	16.2	145.0	18.4
1978	1 838.1	630.5	308.6	273.7	5.5	21.1	39.2	25.3	38.7	11.9	17.8	159.5	20.3
<u>Importaciones</u>													
1960	373.5	164.2	83.6	12.4		1.3						1.3	
1961	469.2	207.0	103.3	19.3		1.3						1.3	
1962	537.3	212.9	131.2	29.1		1.5						1.5	
1963	557.1	207.6	127.2	35.2		1.4						1.4	
1964	579.7	236.1	124.0	32.3		1.5						1.5	
1965	729.8	290.2	148.4	52.1		2.1						2.1	
1966	817.2	320.5	181.0	59.4		2.4			0.7			3.1	
1967	813.4	298.9	182.6	63.6		2.1			0.8			2.9	
1968	629.8	212.6	134.7	39.9		1.1			0.5			1.6	
1969	601.7	186.2	128.0	43.2	0.3	1.1	0.1	0.1	0.8	0.1	3.3	5.8	
1970	618.9	199.1	133.2	48.9		1.0	0.1	0.1	0.6		2.0	3.8	
1971	752.7	221.2	160.6	71.9	0.1	2.1		0.2	0.7	0.3	0.1	3.5	0.6
1972	797.6	238.4	172.0	61.4		2.5	0.1	0.3	0.5	2.0	0.1	5.5	
1973	1 025.7	307.8	260.7	112.7	0.1	2.3		10.2	0.7	2.0	0.2	15.5	
1974	1 531.6	478.2	359.1	183.2	0.5	3.3	0.5	13.4	1.0	4.2	1.4	24.3	0.5
1975	2 379.6	749.0	589.9	207.9	0.5	8.7	0.4	3.8	2.7	7.9	6.0	30.0	0.1
1976	2 028.6	630.3	425.2	158.5	0.5	14.1	0.4	-	4.3	5.0	10.5	34.8	-
1977	1 833.5	549.3	369.7	133.9	0.6	19.5	0.4	-	6.0	9.2	15.1	50.8	-
1978	1 659.1	550.8	358.8	104.5	0.6	21.4	0.4	-	6.6	10.1	16.6	55.7	-

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

Cuadro 20

## REPUBLICA DOMINICANA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Japón	Japón	Europa oriental							Unión sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
					Bulga- ria	Checos- lova- quia	RDA	Hun- gría	Polo- nia	Ruma- nia				
<u>Exportaciones</u>														
1960	180.4	111.7	21.4	6.0										
1961	142.7	88.9	16.7	7.6										
1962	172.5	145.3	16.6	0.6										
1963	173.5	134.4	14.8	0.2										
1964	174.6	113.1	21.7	0.3										
1965	123.2	101.6	9.9	0.5										
1966	136.4	128.4	8.6											
1967	156.0	135.8	8.4											
1968	163.4	145.3	6.0	1.2										
1969	184.0	160.7	11.4	-										
1970	213.5	179.3	13.6	5.5										
1971	243.0	180.8	14.6	16.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	347.4	220.2	58.2	19.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	442.1	293.6	70.1	8.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	635.8	442.5	86.6	11.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	893.8	595.6	132.1	5.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	716.1	497.9	85.6	4.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	782.9	579.0	67.1	3.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	674.1	428.1	78.5	10.2	-	-	-	-	-	-	10.7	10.7	-	-
<u>Importaciones (fob)</u>														
1960	87.3	46.1	13.8	3.9										
1961	69.6	30.0	18.9	4.3										
1962	129.3	63.5	22.5	9.7										
1963	159.9	80.6	28.1	10.6										
1964	187.3	97.2	33.6	12.4										
1965	86.8	46.9	14.1	3.9										
1966	160.6	78.6	26.1	14.0										
1967	174.7	96.1	26.6	12.2										
1968	197.2	109.2	30.0	12.1										
1969	217.2	114.8	32.0	18.7		0.1							0.1	
1970	279.5	131.6	45.4	26.8		0.2							0.2	
1971	309.7	146.1	47.2	35.8	-	0.4	-	-	-	-	-	-	0.4	-
1972	383.0	183.3b/	56.1	45.6b/	-	0.6c/	0.1c/	-	-	-	-	-	0.7c/	-
1973	434.2	228.8b/	68.0	35.5b/	-	0.8c/	0.1c/	-	-	-	-	-	0.9c/	-
1974	729.1	409.9b/	89.1	49.8b/	-	1.0c/	0.2c/	0.1c/	-	-	-	-	1.3c/	-
1975	789.4	452.7b/	80.3	57.1b/	-	1.2c/	0.2c/	0.1c/	-	-	-	-	1.5c/	-
1976	763.1	364.4	78.6	47.9	-	0.2	-	-	-	0.1	-	-	0.3	-
1977	835.9	373.7	84.4	61.5	-	0.2	0.1	0.1	0.2	-	-	-	0.6	-
1978	859.2	382.3	92.7	67.4	-	0.3	-	0.1	0.1	0.4	-	-	0.9	-

Fuente: Direction of Trade.

<sup>a/</sup> A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).<sup>b/</sup> Cifras anuales "derivadas" de las estadísticas de los países con los cuales comercia.<sup>c/</sup> Cifras anuales extrapoladas.

Cuadro 21

TRINIDAD Y TABAGO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Japón	Europa oriental								Cuba
					Bulga- ria	Checos- lova- quia	RDA	Hun- gría	Polo- nia	Ruma- nia	Unión Sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)	
<u>Exportaciones</u>													
1960	287.1	56.0	51.0	1.0									
1961	344.5	84.5	42.6	1.1									
1962	345.8	84.6	50.7	0.1									
1963	373.3	100.6	57.3	0.1									
1964	405.0	112.4	60.1	0.3									
1965	401.8	129.1	59.8	0.5									
1966	426.2	159.8	40.0	5.4									
1967	441.4	188.9	24.2	5.5									
1968	466.1	215.8	14.1	8.4									
1969	464.9	243.4	17.1	6.4									
1970	481.5	244.6	10.7	2.9									
1971	524.2	236.8	14.3	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	557.1	259.6	16.3	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	696.9	393.6	47.3	6.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	2 037.9	1 371.0	127.8	19.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	1 775.2	1 208.0	113.2	0.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1976	2 213.2	1 532.0	180.4	0.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1977	2 179.5	1 575.2	101.5	0.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1978	1 996.5	1 401.1	144.2	0.5	-	-	-	-	-	-	-	-	13.0
<u>Importaciones</u>													
1960	292.4	40.2	20.9	3.8									
1961	335.7	38.6	17.6	3.5									
1962	353.2	44.3	17.8	4.4									
1963	375.4	59.5	14.2	3.7									
1964	422.8	59.7	15.7	4.3									
1965	474.4	80.0	14.7	5.1									
1966	456.6	84.5	16.7	6.1									
1967	411.2	62.9	17.6	7.0									
1968	420.0	63.3	14.4	6.1									
1969	484.4	70.9	18.1	10.0									
1970	543.7	88.9	22.7	13.5									
1971	657.1	114.8	26.7	21.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	764.7	143.3	31.9	25.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	788.4	128.9	129.5	23.6	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	1 847.3	200.3	151.3	30.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1975	1 471.8	324.8	186.2	51.6	-	0.7	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	1.5	3.0
1976	1 976.6	388.0	209.4	55.5	-	0.8	0.2	0.2	0.4	0.1	0.2	1.9	-
1977	1 808.8	371.4	259.1	81.0	-	1.4	0.3	0.2	0.3	0.4	0.1	2.7	-
1978	1 885.7	404.9	386.5	106.3	-	1.0	0.3	0.3	0.4	1.1	0.1	3.2	0.1

Fuente: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).

BIBLIOTECA NACIONES UNIDAS MEXICO

Cuadro 22

## URUGUAY: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(En millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEa/ Japón	Bul- garia	Checos- lova- quia	Europa oriental					Unión Sovié- tica	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
						RDA	Hun- gría	Polo- nia	Ruma- nia				
Exportaciones													
1960	129.5	19.8	47.5	0.1		1.1	2.0	1.2	3.0		1.5	8.8	
1961	174.3	24.6	63.2	4.0		4.8	3.5	1.1	1.6		0.9	11.9	
1962	153.3	24.3	53.0	1.0		3.8	2.2	1.7	2.9		12.8	23.4	0.6
1963	165.3	19.2	53.7	5.2		3.6	0.5	0.7	2.4		3.8	11.0	0.5
1964	179.3	15.1	72.3	1.3	0.1	2.9	1.9	2.2	5.8		0.2	13.1	4.9
1965	191.3	32.1	63.5	1.0		2.1	1.6	0.6	1.2		4.4	9.9	
1966	186.1	23.1	57.7	3.5		1.8	1.0	1.0	5.8		6.5	16.1	0.2
1967	158.7	11.6	41.8	2.1	1.4	2.0	0.5	1.0	2.4		4.0	11.3	0.4
1968	177.6	22.1	46.1	1.8	-	2.8	0.6	1.6	1.8		1.6	8.4	
1969	200.3	13.6	68.4	2.0	0.4	6.1	1.2	0.4	0.9		1.6	10.6	
1970	232.7	20.0	85.5	1.6	1.5	12.2	11.6	0.8	1.9		0.4	28.4	-
1971	205.7	9.8	79.5	1.7	0.3	4.7	1.9	0.5	0.9		1.6	9.9	-
1972	214.1	7.4	88.7	2.5		3.7	5.2	2.4	1.0		3.7	16.0	-
1973	321.5	11.1	150.5	11.0		6.5	4.3	2.0	12.5	0.2	12.0	37.5	-
1974	382.2	14.3	106.8	5.4	0.1	7.2	1.4	0.3	2.6		28.7	40.3	-
1975	383.9	25.9	130.5	5.7	0.1	7.1	4.4	0.1	3.6	0.1	13.6	29.0	-
1976	545.0	59.2	189.0	9.3	-	3.9	5.8	0.5	2.0	0.3	5.4	17.9	-
1977	607.5	87.3	188.5	6.5	-	8.5	10.5	2.7	1.1	1.0	14.5	38.3	-
1978	682.0	120.3	222.9	11.9	-	11.3	5.8	1.5	4.5	0.5	15.7	39.3	-
Importaciones													
1960	243.1	65.2	42.4	0.9		2.2	1.5	0.1	0.5		12.7	17.0	1.1
1961	209.0	47.0	52.8	1.4		1.3	1.1	0.2	0.4		0.9	3.9	0.8
1962	230.7	43.9	64.2	3.4		1.4	0.4	0.1	0.6		0.3	2.8	1.8
1963	177.2	27.3	41.9	4.2		0.8	0.4	0.1	0.3		0.2	1.8	4.8
1964	168.6	30.6	43.2	3.1	0.1	1.2	0.6	0.1	0.4		0.3	2.7	2.3
1965	150.9	20.5	37.1	1.4		1.0	0.5	0.1	0.2		0.3	2.1	0.5
1966	165.0	19.6	31.0	1.8		1.1	0.7	0.1	0.3		0.7	2.9	0.4
1967	171.9	23.9	33.1	0.9	0.1	1.3	0.5	0.1	2.1		0.6	4.7	0.3
1968	160.6	31.2	32.2	0.5		1.2	0.7		0.2		0.2	2.3	0.5
1969	198.8	26.9	37.6	1.5	0.2	0.9	4.4	0.1	0.1	0.1	0.8	6.6	1.6
1970	233.1	30.0	41.5	3.4	2.1	1.9	2.7	0.1	0.5		1.2	8.5	0.1
1971	222.2	23.3	38.0	3.6	0.2	0.8	1.2	0.1	0.7		1.7	4.7	-
1972	186.7	19.4	30.1	2.8	0.1	0.5	0.5	0.1	0.5		1.2	2.9	-
1973	288.6	27.2	54.2	3.4	0.1	1.9	1.4	0.1	1.1		1.0	1.0	-
1974	487.3	36.2	84.5	6.5	0.1	1.5	0.5	0.1	1.9	0.1	1.1	5.3	-
1975	559.5	57.2	115.3	12.6	0.2	1.3	0.4	0.3	4.5	0.2	1.6	8.5	-
1976	588.6	51.3	107.5	10.8	0.4	1.7	0.4	0.9	3.5	0.6	2.7	10.2	-
1977	729.9	69.8	136.9	17.3	0.3	1.8	0.5	12.1	3.1	1.6	1.6	21.0	-
1978	787.9	89.5	170.2	31.0	0.4	2.3	0.6	2.1	3.3	1.6	1.8	12.1	-

Fuentes: Direction of Trade.

a/ A partir de 1973 las cifras corresponden a CEE (9).





Cuadro 23

## VENEZUELA: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES A REGIONES Y PAISES SELECCIONADOS, 1960-1978

(Millones de dólares)

Año	Mundo	Estados Unidos	CEEA/ Japón	Europa oriental							Unión Soviética	Total Europa oriental (CAME)	Cuba
				Bulgaria	Checoslovaquia	RDA	Hungría	Polonia	Rumania				
<u>Exportaciones</u>													
1960	2 517.7	1 097.1	136.9	0.7									27.8
1961	2 411.2	940.5	179.1	1.5									0.7
1962	2 593.4	894.8	209.1	17.2									2.6
1963	2 629.0	882.5	242.3	27.3		0.1						0.1	0.8
1964	2 742.4	930.9	222.2	45.6		0.1						0.1	
1965	2 784.2	966.8	180.7	26.3		0.6			2.4			3.0	
1966	2 712.7	1 000.7	174.0	29.2		0.1						0.1	
1967	2 870.1	972.2	219.0	41.1		0.4						0.4	
1968	2 854.5	932.8	210.5	56.4									
1969	2 896.7	971.2	190.6	21.5							0.3	0.3	
1970	3 204.0	1 216.0	222.0	24.0									
1971	3 116.0	1 216.0	237.0	15.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1972	3 126.0	1 090.0	291.0	18.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1973	4 891.0	1 863.0	361.0	21.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1974	10 834.0	4 163.0	769.0	43.0	-	2.0	-	-	-	-	-	2.0	-
1975	8 800.0	2 980.0	823.0	27.0	-	1.0	-	-	-	-	-	1.0	-
1976	9 299.0	3 002.0	808.0	34.0	-	3.0	-	-	-	-	-	3.0	-
1977	9 548.0	3 440.0	570.0	44.0	-	4.0	-	-	-	-	-	4.0	-
1978	9 374.0	3 398.0	682.0	45.0	-	3.0	-	-	-	-	-	3.0	-
<u>Importaciones (fob)</u>													
1960	1 062.6	551.4	242.4	38.0		2.5			1.5			4.0	1.4
1961	991.7	535.9	218.3	36.9		2.9			1.5			4.4	0.1
1962	993.0	519.7	221.1	40.5		2.8			0.2			3.0	
1963	870.3	470.3	164.6	38.0		3.0			0.6			3.6	
1964	1 149.0	610.8	213.3	65.2		3.7	0.9		1.2			5.8	
1965	1 322.3	669.6	271.4	68.9		3.9	1.4		2.5			7.8	
1966	1 216.3	613.6	260.4	63.5		4.4	1.0		2.2			7.6	
1967	1 342.6	662.4	289.3	76.4		4.3	1.1		2.2			7.6	
1968	1 558.0	785.6	311.8	93.8		4.7	0.6		1.7			7.0	
1969	1 572.2	774.5	316.9	109.1		4.9	0.5	0.2	3.3	0.2	0.1	9.2	
1970	1 780.0	863.0	358.0	104.0		5.0	1.0		3.0	9.0		18.0	-
1971	1 834.0	820.0	433.0	164.0	-	5.0	-	-	-	-	-	5.0	-
1972	2 153.0	954.0	640.0	195.0	-	6.0	-	-	-	-	-	6.0	-
1973	2 515.0	1 058.0	736.0	209.0	-	7.0	1.0	-	2.0	-	3.0	13.0	-
1974	3 792.0	1 806.0	915.0	360.0	1.0	4.0	-	1.0	2.0	-	-	8.0	-
1975	5 327.0	2 540.0	1 377.0	428.0	1.0	7.0	-	-	-	1.0	-	9.0	-
1976	6 460.0	2 861.0	1 605.0	560.0	1.0	7.0	-	-	-	2.0	-	10.0	-
1977	9 003.0	3 525.0	2 407.0	994.0	-	10.0	-	-	-	-	-	10.0	-
1978	8 658.0	3 727.0	2 375.0	789.0	-	11.0	-	-	-	-	-	11.0	-

Fuentes: Direction of Trade,

a/ A partir de 1973, las cifras corresponden a CEE (9).